



KEPUTUSAN DEKAN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA
Nomor : 177 Tahun 2024

Tentang

PENUGASAN DOSEN
SEMESTER GENAP TAHUN AKADEMIK 2023/2024
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA

- Menimbang : a. Bahwa dalam rangka efisiensi dan pemantapan penugasan dosen perlu menugaskan dosen disesuaikan dengan kebutuhan dosen yang akan diperlukan pada setiap semester;
- b. Bahwa untuk kelancaran proses belajar mengajar pada Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Jakarta, perlu menugaskan dosen yang bertugas memberi perkuliahan pada **Semester Genap Tahun Akademik 2023/2024**;
- c. Bahwa untuk itu perlu ditetapkan dengan Keputusan Dekan.
- Mengingat : 1. Undang-Undang Nomor: 20 Tahun 2003 tentang Sistem Pendidikan Nasional;
2. Undang-Undang Nomor: 14 Tahun 2015 tentang Guru dan Dosen;
3. Undang-Undang Nomor: 12 Tahun 2012, tanggal 10 Agustus 2012 tentang Pendidikan Tinggi;
4. Peraturan Pemerintah RI Nomor: 04 Tahun 2014, tentang Penyelenggaraan Pendidikan Tinggi dan Pengelolaan Perguruan Tinggi;
5. Permenristek Dikti Nomor 53 Tahun 2023 tentang Penjaminan Mutu Pendidikan Tinggi.
6. Pedoman Pimpinan Pusat Muhammadiyah Nomor: 02/PED/1.0/B/2012, tanggal 16 April 2012 tentang Perguruan Tinggi Muhammadiyah;
7. Statuta Universitas Muhammadiyah Jakarta Tahun 2022;
8. Keputusan Rektor UMJ Nomor: 937, 938, 939, dan 940 Tahun 2021 tentang Kurikulum Pendidikan Tinggi Program Studi di lingkungan FISIP-UMJ;
9. Keputusan Rektor UMJ Nomor: 405 Tahun 2021 Tentang Pengangkatan Dekan FISIP-UMJ Masa Jabatan 2021-2024.

Memperhatikan : Usulan Ketua Program Studi di lingkungan FISIP-UMJ

MEMUTUSKAN

Menetapkan :

- Pertama : Menugaskan para dosen yang namanya tercantum dalam lampiran Keputusan ini sebagai dosen pada Semester Genap Tahun Akademik 2023/2024 di Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Jakarta;
- Kedua : Nama dosen mata kuliah yang diasuh, jumlah satuan kredit semester (sks) masing-masing mata kuliah adalah seperti tercantum dalam lampiran keputusan ini;
- Ketiga : Apabila dosen yang ditugaskan dalam keputusan dipandang tidak dapat melaksanakan tugasnya sebagaimana ketentuan yang berlaku, maka Dekan berwenang untuk mengambil langkah-langkah yang diperlukan guna menjamin kelancaran proses belajar mengajar;
- Keempat : Keputusan ini disampaikan kepada yang bersangkutan untuk diketahui dan dilaksanakan sebagai amanah;
- Kelima : Keputusan ini mulai berlaku pada tanggal ditetapkan. Apabila di kemudian hari terdapat kekeliruan akan diadakan perbaikan sebagaimana mestinya.

Ditetapkan di : Jakarta

Pada tanggal : 25 Januari 2024



Dekan,

Prof. Dr. Evi Satispi, M.Si

Tembusan :

1. Wakil Dekan di lingkungan FISIP-UMJ
2. Para Kaprodi di lingkungan FISIP-UMJ
3. Ka. Tata Usaha FISIP-UMJ
4. Para Kasubag di lingkungan FISIP-UMJ
5. Arsip

Lampiran
SK Dekan Nomor: 177 Tahun 2024

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
1	Prof. Adi Fahrudin, Ph.D.	20.1149/ 0325028102	Guru Besar	Supervisi Pekerjaan Sosial	3	A
2	Prof. Dr. Agus Suradika, M.Pd.	20.267/ 021086201	Guru Besar	Patologi Sosial	2	A
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	J
3	Prof. Dr. Azhari Aziz Samudra, M.Si.	20.1771/ 0805056201	Guru Besar	Administrasi Perpajakan	3	D
4	Prof. Dr. Andriansyah, M.Si.	201.860 0301107105	Guru Besar	Sistem Administrasi Negara	3	D
5	Prof. Dr. Ma'mun Murod, M.Si.	20.643 0313067301	Guru Besar	Pemikiran Politik Islam	3	G
				Pemikiran Politik Barat	3	G
6	Prof. Dr. Evi Satispi, M.Si.	20.928 0308127105	Guru Besar	Pengambilan Keputusan	3	D
				Analisis Kebijakan Publik	3	D
7	Drs. Sumamo, M.Si.	20.334/ '0304036604	Lektor Kepala	Pemikiran Politik Indonesia	3	G
				Politik Islam Indonesia	3	G
8	Sri Yunanto, Ph. D.	20.1369/ '0326016505	Lektor Kepala	Konflik dan Resolusi Konflik	2	A
				Konflik dan Resolusi Konflik	2	B
				Politik Anggaran dan Keuangan Negara	3	G
				Manajemen dan Resolusi Konflik	3	G
9	Dr. Fal. Harmonis, M.Si.	20.619/ 0329036401	Lektor Kepala	Pengantar Broadcasting	3	I
				Pengantar Broadcasting	3	J
				Sosiologi Komunikasi	3	I
				Sosiologi Komunikasi	3	J
10	Dr. Aminah Swarnawati, M.Si.	20.458/ 0310096502	Lektor Kepala	Komunikasi Massa	3	H
				Komunikasi Massa	3	I
				Sosiologi Komunikasi	3	H
11	Dr. Endang Sulastri, M.Si.	20.327/ 0326106502	Lektor Kepala	Sistem Politik Indonesia	3	G
				Budaya dan Perilaku Politik	3	G
				Gender dan Politik	3	G
				Tata Kelola Pemilu	3	G
12	Dr. Nani Nurani Muksin, M.Si.	20.418 0306106702	Lektor Kepala	Filsafat dan Etika Komunikasi	3	H
				Filsafat dan Etika Komunikasi	3	I
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	H
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	I
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	K
13	Dr. Sa'diyah El Adawiyah, M.Si.	20.475 0322107005	Lektor Kepala	Teori Komunikasi	3	H
				Teori Komunikasi	3	I
				Teori Komunikasi	3	J
				Event Management	3	H
				Human Relations	3	H
				Human Relations	3	I
14	Dr. Ati Kusmawati, S.Pd., M.Si., Psikolog.	20.1054/ 0420057606	Lektor Kepala	Psikologi untuk Pekerja Sosial	3	A
				Psikologi untuk Pekerja Sosial	3	B
				Terapi Psikososial	3	A
				Terapi Psikososial*	3	B
15	Dr. Asep Setiawan, MA	20.458/ '0316126303	Lektor Kepala	Penulisan Ilmiah	2	G
				Hubungan Internasional di Kawasan Timur Tengah dan Afrika	3	G
16	Dr. Endang Rudiatin, M.Si.	20.1462/ '0322026904	Lektor Kepala	Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dalam Masyarakat Multikultural	3	B
				Pembangunan Perdesaan		D
				Pembangunan Perkotaan		E
17	Dr. Rahmat Salam, M.Si	20.474/ '8848640017	Lektor Kepala	Pembangunan Perkotaan	3	D
				Pembangunan Perkotaan	3	E
18	Mawar, SIP, MAP	20.1434/ 0011057804	Lektor Kepala	Pendidikan Anti Korupsi	2	D
				Pendidikan Anti Korupsi	2	E
				Sistem Administrasi Negara	3	E
				Metode Penelitian Administrasi Kualitatif	3	D
				Desentralisasi dan Otonomi Daerah	3	D
19	Dr. Almisar Hamid, M.Si	20.183/ 0320085703	Lektor	Peksos dalam Dunia Industri	3	A
				Peksos Bencana	3	A
20	Drs. Mohammad Amin Tohari, M.Si	20.323/ 0310126601	Lektor	Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	A
				Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	B
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	A
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	B
				Advokasi Pekerjaan Sosial*	3	A
21	Dr. Susilahati, M.Si.	20.240/ 0324106002	Lektor	Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	B

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
22	Dr. H. Mohammad Nasih, S.Th.I, M.Si.	20.985/ 0301047902	Lektor	Jurnalisme Politik	3	G
				Kepemimpinan Politik	3	G
23	Dr. Lusi Andriyani, SIP, M.Si.	20.1148/ 001027801	Lektor Kepala	Metode Penelitian Politik Indonesia	3	G
				Politik Lokal dan Otonomi Daerah di Indonesia	3	G
				Politik Identitas dan Multikulturalisme	3	G
24	Dr. Izzatusolekha, S.Sos, M.Si.	20.1090/ 0320057601	Lektor	Administrasi Lingkungan dan Kebencanaan	3	D
				Administrasi Lingkungan dan Kebencanaan	3	E
				Hubungan Industrial	3	D
25	Lilik Sumami, S.Sos, M.Si.	20.1023/ 0316116904	Lektor	Teori Komunikasi	3	K
				Teori Komunikasi	3	L
				Pengantar Public Relations	3	K
				Teknik Lobi Negosiasi	3	K
				Investor Relations & Financial Communication	3	H
26	Dr. Oktaviana Purnamasari, M.Si.	20.1024/ 0305107605	Lektor Kepala	Copywriting	3	H
				Copywriting	3	I
				Perencanaan Kreatif Periklanan	3	H
				Perencanaan Kreatif Periklanan	3	I
27	Nida Handayani, S.IP, M.Si.	20.1157/ 0323058602	Lektor	Metode Penelitian Administrasi Kualitatif	3	E
				Desentralisasi dan Otonomi Daerah	3	E
				Keprotokolan	3	D
28	Amin Shabana, S.Sos, M.Si.	20.1426/ 0311047803	Lektor	Pengantar Broadcasting	3	H
				Teknik Lobi Negosiasi	3	H
				Creative Thinking	3	H
				Digital Creativepreneurship	3	H
29	Dr. Tria Patrianti, S.Sos, M.I.Kom.	20.1410/ 0317117210	Lektor	Pengantar Public Relations	3	H
				Pengantar Public Relations	3	J
				Public Relations Strategy & Tactics	3	H
				Digital Public Relations	3	H
				Reputation Management	3	H
30	Dr. Usni, S.IP, M.Si.	20.1498/ 0302057801	Lektor	Kapita Selekt Politik Indonesia	3	G
31	Muhammad Khoiril Anwar, S.Sos, M.Si.	20.1581/ 0706016901	Lektor	Administrasi Perpajakan	3	D
				Administrasi Perpajakan	3	E
				Manajemen Resiko	3	E
				Pengelolaan Pengaduan	3	D
				Pengelolaan Pengaduan	3	E
32	Cecep Effendi, Ph.D.	20.459/ 0412016101	Lektor	Politik Internasional	3	G
				Kapita Selekt Hubungan Internasional	3	G
33	Dr. Khaerul Umam Noer, M.Si.	20.1401/ '0323038604	Lektor Kepala	Teori Organisasi	3	D
				Teori Organisasi	3	E
				Kependudukan**	3	D
34	Muhammad Sahrul, S.Sos, M.Si	20.1500/ 0301019101	Lektor	Sistem Usaha Kesejahteraan Sosial	3	A
				Analisa Data untuk Pekerja Sosial	3	A
				Analisa Data untuk Pekerja Sosial	3	B
35	Daniel Handoko, S.I.Kom., M.I.Kom.	20.1409/ '0328108201	Lektor	Fotografi dan Kamera TV	3	H
				Fotografi dan Kamera TV	3	I
				Fotografi dan Kamera TV	3	J
				Etika Periklanan	3	H
				Etika Periklanan	3	I
				Advertising Photography	3	H
36	Ali Noer Zaman, MA	20.1421/ 0324117401	Lektor	Teori-Teori Demokrasi	3	G
				Survei dan Marketing Politik	2	G
37	Dr. Wachid Ridwan, M.Si.	20.1741/ 0506027102	Lektor	Metode Penelitian Hubungan Internasional	3	G
				Keamanan Siber	3	G
38	Debbie Affianty, SIP, M.Si.	20.913/ '0326017403	Lektor	Hubungan Internasional di Kawasan Eropa	3	G
				Hubungan Internasional di Kawasan Asia Tenggara dan Asia Timur	3	G
39	Djoni Gunanto, S.IP, M.Si.	20.1344/ '0330038005	Lektor	Birokrasi Politik	2	G
				Opini Publik dan Propaganda Politik	3	G
40	Velda Ardia M, S.I.Kom, M.Si.	20.1469/ 0305098901	Lektor	Pengantar Advertising	3	H
				Perilaku Konsumen	3	H
				Perilaku Konsumen	3	I
				Pengantar Desain Grafis	3	H
				Pengantar Desain Grafis	3	I
				Strategic Brand Communication	3	H
				Strategic Brand Communication	3	I

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
41	Jamiati KN, S.I.Kom., M.I.Kom.	20.1608/ 0314069301	Lektor	Pengantar Advertising	3	I
				Pengantar Advertising	3	J
				Perilaku Konsumen	3	I
				Komunikasi Pemasaran	3	H
				Komunikasi Pemasaran	3	I
42	Tuti Alawiyah, Ph.D.	2016057701	Lektor	Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	B
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	B
				Peksos Hijau dan Lingkungan**	3	A
43	Dr. Kurniasih Muhfidayati, M.Si.	0319027003	Lektor	Pengambilan Keputusan	3	E
44	Dini Gandini Purbaningrum, S.IP., M.A	20,1619/ 0323068305	Asisten Ahli	Perbandingan Administrasi Publik	3	D
				Perbandingan Administrasi Publik	3	E
				Hubungan Industrial	3	E
45	Hamka, S.IP., M.Si.	20.1376/ 0317056605	Asisten Ahli	Hukum Internasional	3	G
				Organisasi Internasional	3	G
46	Winda Dwi Astuti Zebua, S.Kom.I., M.Si.	20.1602/ 0315069102	Lektor	Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	J
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	K
				Media Relations	3	H
				Integrated Marketing Communication	3	H
				Integrated Marketing Communication	3	I
				Reputation Management	3	I
47	Abdul Rahman, S.A.P., M.A	20.1735/ '0321089002	Lektor	Asas-Asas Manajemen	3	D
				Asas-Asas Manajemen	3	E
				Pengambilan Keputusan	3	E
				Analisis Kebijakan Publik	3	D
				Analisis Kebijakan Publik	3	E
48	R. Hiru Muhammad, S.Sos., M.I.Kom.	20.1719/ '0323056905	Asisten Ahli	Komunikasi Massa	3	J
				Komunikasi Massa	3	L
				Pengantar Broadcasting	3	L
				Jurnalisme Online	3	H
				Jurnalistik Penyiaran	3	H
49	Mulkan Habibi, S. Kom.I., M.I.Kom	0317049003	Lektor	Filsafat dan Etika Komunikasi	3	J
				Filsafat dan Etika Komunikasi	3	K
				Teknik Lobi Negosiasi	3	I
				Teknik Lobi Negosiasi	3	J
				Penyiaran Syariah	3	H
50	Siska Yuningsih, S.I.Kom., M.I.Kom.	0327068701	Asisten Ahli	Komunikasi Massa	3	K
				Filsafat dan Etika Komunikasi	3	L
				Pengantar Public Relations	3	I
				Pengantar Public Relations	3	L
				Creative Media Public Relations	3	I
51	Sokhivah, S.Sos.I., M.Si.	20.1574/ 0320108005	Asisten Ahli	Teori Pekerjaan Sosial	3	A
				Teori Pekerjaan Sosial	3	B
				Supervisi Pekerjaan Sosial	3	A
				Supervisi Pekerjaan Sosial	3	B
52	Rahmawati, S. Ag., M.Si.	0327057906	Lektor	Sosiologi untuk Pekerja Sosial	3	A
				Sosiologi untuk Pekerja Sosial	3	B
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	A
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	B
53	Syifa Astasia Utari, S.I.Kom, M.Si.	20.1622/ 0317089203	Asisten Ahli	Public Relations Strategy & Tactics	3	I
				Digital Public Relations	3	I
				Creative Media Public Relations	3	H
				Creative Media Public Relations	3	I
				Public Speaking	3	H
				Public Speaking	3	I
54	Dr. Makroen Sanjaya, M.Sos.	20.1720/ 0315106503	Asisten Ahli	Teknik Lobi Negosiasi	3	L
				Media Industry Marketing	3	H
				Hukum dan Etika Penyiaran	3	H
				Teknik Produksi Acara (News & Commercial)	3	H
				Announcer and Anchor	3	H
55	Wa Ode Asmawati, S.P., M.Si.	20,1735/ 0322037506	Asisten Ahli	Sistem Usaha Kesejahteraan Sosial	3	B
				Manajemen Program Pelayanan Sosial*	3	A
				Manajemen Program Pelayanan Sosial*	3	B
				Peksos Internasional**	3	A

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
56	Istisari Bulan Lageni, S.Sos, M.I.Kom	20.1800/ 0313018303	Asisten Ahli	Sosiologi Komunikasi	3	L
				Media Relations	3	I
				Digital Creativepreneurship	3	I
				Digital Creativepreneurship	3	J
				Event Management	3	I
57	Agus Hermanto, M.I.Kom	20.1770/ 0305087506	Asisten Ahli	Pengantar Advertising	3	K
				Pengantar Advertising	3	L
				Online Advertising	3	H
				Online Advertising	3	I
				Client Handling	3	H
				Client Handling	3	I
58	Irhanni Rahman, S.Hum., M.Kesos	20.1828/ 0301078803	Asisten Ahli	Patologi Sosial	2	A
				Patologi Sosial	2	B
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	B
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dalam Masyarakat Multikultural	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dalam Masyarakat Multikultural	3	B
59	Dr.Qiqi Asmara, M.Si	20.1616/ 8861770018	Lektor	Pengambilan Keputusan	3	D
				Manajemen Resiko	3	D
60	Donny Kurniawan, M.I.Kom	20.7198/ 0310126805	Asisten Ahli	Pengantar Broadcasting	3	K
				Sosiologi Komunikasi	3	K
				Manajemen Penyiaran	3	H
				Produksi Fiksi dan Non Fiksi	3	H
				Globalisasi Industri Media Penyiaran	3	H
61	Dr. Hamka Hendra Noer, Ph.D.	20.1820/ 8965450022	Lektor	Bisnis dan Politik	3	G
				Psikologi Politik	3	G
62	Dr. Maya Puspita Dewi, M.Si	20.1864 0315027704	Lektor Kepala	Sistem Administrasi Negara	3	D
				Administrasi Pembangunan	3	D
				Administrasi Pembangunan	3	E
63	Sofia Hasna, S.I.Kom., M.A	201.836 0304059701	Tenaga Pengajar	Komunikasi Massa	3	I
				Komunikasi Massa	3	L
				Teori Komunikasi	3	J
				Teknik Lobi Negosiasi	3	L
				Human Relations	3	I
64	Alfan Romdoni, S.Sos., M.Sos	20.1838/ 0306099401	Tenaga Pengajar	Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	B
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	B
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	A
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	B
				Konflik dan Resolusi Konflik*	2	A
				Konflik dan Resolusi Konflik*	2	B
65	Hari Eko Purwanto, M.I.Kom.	20.1837 0306088305	Tenaga Pengajar	Sosiologi Komunikasi	3	I
				Sosiologi Komunikasi	3	J
				Sosiologi Komunikasi	3	L
				Teknik Lobi Negosiasi	3	H
				Teknik Lobi Negosiasi	3	J
66	Moh. Rofie, SIP., M.Si.		Tenaga Pengajar	Pemikiran Politik Islam	3	G
				Pemikiran Politik Barat	3	G
67	Dr. Septa Candra, SH., MH	0310098502	Lektor	Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	A
				Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	B
68	Dr. Taufiqurokhman, A. Ks., S.Sos., M.Si	201.863 0331087111	Lektor Kepala	Advokasi Pekerjaan Sosial	3	B
				Etika Administrasi Publik	3	D
				Etika Administrasi Publik	3	E
69	M. Qudrat Nugraha, Ph.D.	8934140022	Lektor	Hukum Administrasi Negara	3	D
				Hukum Administrasi Negara	3	E
70	Dr. Astriana Baiti Sinaga, M.Si	201.487 0323036910	Lektor	Teori Komunikasi	3	I
				Reputation Management	3	H
71	Resman Muharul Tambunan S.E, M.Si	0325017401	Lektor	Pengantar Desain Grafis	3	H
				Pengantar Desain Grafis	3	I
				Perencanaan Kreatif Periklanan	3	I
				Strategic Brand Communication	3	H
				Strategic Brand Communication	3	I



Jakarta, 25 Januari 2024
Dekan,
Prof. Dr. Evi Satispi, M.Si



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA
FAKULTAS ILMU PENDIDIKAN
PROGRAM STUDI PENDIDIKAN MATEMATIKA

RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER

MATA KULIAH	KODE	Bobot (sks)	SEMESTER	Tgl Penyusunan
Teknik Lobi dan Negosiasi	PIK 2213	2 TM	4	7 Maret 2021
OTORISASI	Dosen Pengampu Mata Kuliah		Gugus Kendali Mutu	Ka Prodi
	Amin Shabana, S.Sos., M.Si. Mulkan Habibi, S.Kom.I., M.I.Kom.		Amin Shabana, S.Sos., M.Si	Dr. Oktaviana Purnamasari M.Si.
CPL	<p>Sikap:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Bertakwa kepada Allah SWT dan mampu menunjukkan sikap sebagai pencerah dan pemberdaya sesuai dengan nilai-nilai Islam yang berkembang2. Menjunjung tinggi nilai kemanusiaan dalam menjalankan tugas berdasarkan agama, moral, dan etika;3. Menginternalisasi nilai, norma, dan etika akademik;4. Berperan sebagai warganegara yang bangga dan cinta tanah air, memiliki nasionalisme5. Menghargai keanekaragaman budaya, pandangan, agama, dan kepercayaan, serta pendapat atau temuan orisinal orang lain;9. Menunjukkan sikap bertanggungjawab atas pekerjaan di bidang keahliannya secara mandiri; <p>Keterampilan Umum:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Mampu menerapkan pemikiran logis, kritis, sistematis, dan inovatif dalam konteks pengembangan atau implementasi ilmu pengetahuan dan teknologi yang memperhatikan dan menerapkan nilai humaniora yang sesuai dengan bidang keahliannya.2. Mampu menunjukkan kinerja mandiri, bermutu, dan terukur9. Mampu mengambil keputusan secara tepat dalam konteks penyelesaian masalah di bidang keahliannya, berdasarkan hasil analisis terhadap informasi dan data <p>Keterampilan Khusus:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Mengimplementasikan ilmu Komunikasi di bidang PR, advertising atau Penyiaran dalam praktik pekerjaan2. Mampu beradaptasi terhadap situasi sosial yang dihadapi3. Menguasai konsep teoritis bidang pengetahuan tertentu secara umum, dan konsep teoritis bagian khusus dalam bidang pengetahuan tersebut secara mendalam, serta mampu memformulasikan teknik lobi dan negosiasi dalam bidang PR, advertising atau Penyiaran.			

	<p>Penguasaan Pengetahuan: Menguasai prinsip-prinsip dan kaidah teknik lobi dan negosiasi dalam bidang PR, advertising atau Penyiaran.</p>	
<p>Deskripsi Singkat MK</p>	<p>Teknik Lobby dan Negosiasi merupakan mata kuliah yang membekali pengetahuan dan keterampilan mahasiswa dengan mengedepankan penguasaan topik utama yaitu 1. Definisi dan pengertian lobi. 2. Posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi. 3. Fungsi dan persiapan lobi. 4. Sasaran dan tujuan lobi. 5. Pengertian negosiasi. 6. Paradigma dan langkah-langkah negosiasi. 7. Strategi dalam negosiasi. 8. Definisi dan pengertian diplomasi. 9. Fungsi diplomasi dan Diplomasi sebagai profesi.</p>	
<p>Bahan Kajian</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kontrak belajar : gambaran umum lobi & negosiasi 2. Pengertian dan aspek lobi : posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi 3. Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi 4. Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi PR, Advertising dan Penyiaran 5. Mengatasi situasi deadlock : mediasi, konsiliasi, arbitrase 6. Langkah dan strategi loby dalam PR, Advertising dan Penyiaran 7. Teknik negosiasi ; unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran 8. Identifikasi isu – isu dan topik negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran 9. Merencanakan strategi bernegosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran 10. Etika bernegosiasi 11. Hambatan dalam lobi dan negosiasi 12. Konflik dalam lobi dan negosiasi 13. Masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang 14. MemahamitekNIK negosiasi . 	
<p>Pustaka</p>	<p>Utama :</p>	<p>Raj Chari, John Hogan, Gary Murphy and Michele Crepaz, 201. Regulating lobbying: A global comparison, 2nd edition Chris Voss, Tahl Raz, 2016 Never Split the Difference Negotiating As If Your Life Depended On It Deepak Malhotra, 2016. Negotiating the Impossible: How to Break Deadlocks and Resolve Ugly Conflicts Tim Castle, 2018. The Art of Negotiation: How to get what you want Aaron Paul Effective. 2019 Communication: How to Make Your Conversations More Meaningful, Speak Confidently and Stay in Control of Conversations at Work and in Relationships Lewicky, Roy J, Bruce Berry, David M. Sanders, 2012, <i>Negosiasi (terj.)</i>, ed 6. Salemba Humanika, Jakarta Lewicky, Roy J, Bruce Berry, David M. Sanders, 2008, <i>Essentials of Negotiation</i>, McGrawHillIrwin, Boston, USA Hariwijaya, 2008, <i>Strategi Bernegosiasi: dilengkapi test Psikometrik</i>, Oryza, Yogyakarta Istijanto, 2007, <i>Seni Menaklukkan Penjual dengan Negosiasi</i> , Gramedia, Jakarta Adler, Ronald E and Jeanne</p>

	Pendukung :	
	Modul atau literatur lain yang berkaitan dengan media, <i>e-learning</i> , dan macromedia flash	
Media Pembelajaran	Perangkat lunak :	Perangkat keras :
	Online via Zoom Meeting dan eCampus	
Team Teaching		
Matakuliah Syarat		

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
1	Memahami kontrak kuliah dan RPS mata kuliah Teknik Lobi dan Negosiasi.	<ol style="list-style-type: none"> Mahasiswa mampu menjelaskan kontrak kuliah selama perkuliahan [C2] Mahasiswa mampu menjelaskan RPS selama dalam pembelajaran [C2] Mahasiswa mengetahui tujuan dan ruang lingkup mata kuliah Pengantar Penyiaran [C3] 	Pemaparan Kontrak Kuliah dan RPS	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan 	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa mematuhi kontrak kuliah dan RPS matakuliah Pengantar Penyiaran. [C5]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Teknik Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
2	Memahami gambaran umum tentang lobi, negosiasi, pengertian dan aspek lobi	Mahasiswa memahami ttg: <ol style="list-style-type: none"> Pengertian dan Definisi lobi [C3] Posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi [C3] Fungsi dan 	<ol style="list-style-type: none"> Pengertian dan Definisi lobi [C3] Posisi dan hubungan lobi dengan 	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis pengertian dan tujuan lobi [C4]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
		<p>persiapan lobi [C3]</p> <p>4. Tujuan lobi [C3]</p> <p>Mahasiswa mampu menyimpulkan pengertian dan tujuan lobi</p>	<p>komunikasi [C3]</p> <p>3. Fungsi dan persiapan lobi [C3]</p> <p>4. Tujuan lobi [C3]</p>	<p><u>Asynchronous</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa membaca paper / jurnal 			Unjuk Kerja	
3	Memahami Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi	<p>a. Mahasiswa memahami Pengertian persuas [C3]</p> <p>b. Mahasiswa bisa membedakan persuasi dengan propaganda [C3]</p> <p>c. Mahasiswa bisa membedakan persuasi dengan indoktrinasi [C3]</p>	<p>a. Pengertian persuasi</p> <p>b. Pengertian propaganda</p> <p>c. Pengertian indoktrinasi</p> <p>d. Contoh dan praktek Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi</p>	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan - Mahasiswa membaca buku / paper / jurnal 	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi [C4]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	7,14
4	Memahami Hubungan antara lobi dan	1. Mahasiswa mampu Hubungan antara lobi dan negosiasi	1. Hubungan antara lobi dan negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya	Kriteria: Sikap, Penguasaan	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
	negosiasi terhadap fungsi PR, Advertising dan Penyiaran	<p>terhadap fungsi PR [C2]</p> <p>2. Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi advertising</p> <p>3. Mahasiswa mampu menjelaskan Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi Penyiaran [C3]</p>	<p>terhadap fungsi PR [C2]</p> <p>2. Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi advertising</p> <p>3. Mahasiswa mampu menjelaskan Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi Penyiaran [C3]</p>	<p><u>Synchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan - Mahasiswa membaca buku / paper / jurnal 		menganalisis Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi PR, Advertising dan Penyiaran [C4]	<p>dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	
5	Memahami Mengatasi situasi deadlock : mediasi, konsiliasi,	<p>a. Mahasiswa mampu menjelaskan dalam mengatasi deadlock [C2]</p> <p>b. Mahasiswa mampu menjelaskan melakukan mediasi [C2]</p> <p>c. Mahasiswa mampu menjelaskan pentingnya konsiliasi [C2]</p>	<p>a. Pengantar</p> <p>b. Pengertian mengatasi deadlock [C2]</p> <p>c. Mahasiswa mampu menjelaskan melakukan mediasi [C2]</p> <p>d. Mahasiswa mampu menjelaskan pentingnya konsiliasi [C2]</p>	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen 	Kuliah [TM: 1x(3x50’)]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis bagaimana mengatasi situasi deadlock : mediasi, konsiliasi, arbitrase [C3]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				- Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan				
6	Memahami Langkah dan strategi loby dalam PR, Advertising dan Penyiaran	Mahasiswa mampu memahami bentuk-bentuk dan strategi lobi dalam PR, Advertising dan Penyiaran	a.Pengertian b.Bentuk lobi c. strategi lobi dalam PR, Advertising dan Penyiaran	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Langkah dan strategi loby dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
7	Memahami Teknik negosiasi ;unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran Kuis	a. Mahasiswa mampu memahami Teknik negosiasi b. Mahasiswa mampu memahami unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran Mhs memahami ttg. Materi	a. Pengantar b. Teknik negosiasi c. Unsur penting dalam negosiasi dalam PR,	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen dan menganalisis Teknik negosiasi ; unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
		perkuliahan secara umum dari pertemuan ke 2 s/d ke 6	Advertising dan Penyiaran Materi perkuliahan dari pertemuan ke 2 s/d ke 6					
U T S (Ujian Tertulis)								
9	Memahami dan merencanakan strategi bernegosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran Jenis Penyiaran	a. Mahasiswa mampu merencanakan strategi bernegosiasi b. Mahasiswa mampu memahami bentuk-bentuk dan strategi negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C4]	a. Pengantar b. Strategi bernegosiasi c. Bentuk-bentuk dan strategi negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Merencanakan strategi bernegosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				- Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan				
10	Memahami Etika bernegosiasi	Mahasiswa mampu Pengertian etika dalam negosiasi [C4]	a. Pengantar b. Pengertian etika dalam negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Etika bernegosiasi [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
11	Memahami Hambatan dalam lobi dan negosiasi	a. Mahasiswa mampu memahami hambatan dalam lobi b. Mahasiswa mampu memahami hambatan dalam negosiasi[C4]	a. Pengantar b. Hambatan dalam lobi c. Hambatan dalam negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Hambatan dalam lobi dan negosiasi [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan				
12	Memahami Konflik dalam lobi dan negosiasi	a. Mahasiswa mampu memahami konflik dalam lobi b. Mahasiswa mampu memahami konflik dalam negosiasi [C4]	a. Pengantar b. Konflik dalam lobi c. Konflik dalam negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Konflik dalam lobi dan negosiasi [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
13	Memahami Masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang	a. Mahasiswa mampu memahami masalah komunikasi b. Mahasiswa mampu memahami komunikasi yang efektif [C4]	a. Pengantar b. Hambatan komunikasi c. Pengertian Komunikasi yang efektif	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				<p>dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan 			Partisipasi Unjuk Kerja	
14	Memahami Teknik Presentasi Persuasif	Mahasiswa mampu memahami bagaimana Presentasi Persuasif [C4]	a. Pengantar. b. Presentasi untuk negosiasi	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan 	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Memahami pola pikir orang lain [C6]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	7,14
15	Kuis	mhs memahami ttg. Materi perkuliahan secara umum dari pertemuan ke 9 s/d ke 14	Materi perkuliahan dari pertemuan ke 9 s/d ke 14	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous :</u></p>	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen [C6]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan</p>	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous</u> : - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan			ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	
U A S (Ujian Tertulis)								

Catatan :

1. TM : Tatap Muka, BT : Belajar Terstruktur, BM : Belajar Mandiri
2. [TM: 2x(2 x 50)] dibaca : kuliah tatap muka 2 kali (minggu) x 2 sks x 50 menit = 200 menit (6,67 jam)
3. [BT:2x(2x60')] dibaca : belajar terstruktur 2 kali (minggu) x 2 sks x 60 menit = 240 menit (4 jam)
[BM:2x(2x60')] dibaca : belajar mandiri 2 kali (minggu) x 2 sks x 60 menit = 240 menit (4 jam)



Cari Kelas



[← Kembali ke Daftar](#)

[🖨 Dosen ▾](#)

[🖨 Mahasiswa ▾](#)

[Detail Kelas \(/siakad/data_kelas/detail/403707\)](/siakad/data_kelas/detail/403707)

[Dosen Pengajar \(/siakad/data_pengajar/detail/403707\)](/siakad/data_pengajar/detail/403707)

[Peserta Kelas \(/siakad/list_peserta/403707\)](/siakad/list_peserta/403707)

[Kontrak Kuliah \(/siakad/data_kontrakkul/detail/403707\)](/siakad/data_kontrakkul/detail/403707)

[Jadwal Perkuliahan \(/siakad/list_perkuliahan/403707\)](/siakad/list_perkuliahan/403707)

[Presensi Kelas \(/siakad/list_absensi/403707\)](/siakad/list_absensi/403707)

[Kesan Perkuliahan \(/siakad/list_kesanmhs/403707\)](/siakad/list_kesanmhs/403707)

[Jadwal Ujian \(/siakad/list_jadwalujian/403707\)](/siakad/list_jadwalujian/403707)

[Nilai Perkuliahan \(/siakad/set_nilai/403707\)](/siakad/set_nilai/403707)

[Rekap Kuesioner \(/siakad/list_angketkelas/403707\)](/siakad/list_angketkelas/403707)

[RPS \(/siakad/view_rps/403707\)](/siakad/view_rps/403707)

[Tugas Kuliah \(/siakad/list_forumkelas/403707\)](/siakad/list_forumkelas/403707)

Program Studi

SI - Ilmu Komunikasi

Periode

2023/2024 Genap

Mata Kuliah

WP01042317 - Teknik Lobi Negosiasi - 3 SKS

Nama Kelas

J



Kurikulum



2021



Sistem Kuliah




Reguler




Kapasitas



Sesi	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
1	Rabu, 6 Mar 2024 10:00 – 12:25	Orientasi, Kont rak Belajar Re nacana Pemb elajaran Sem ester <hr/> Orientasi, Kont rak Belajar Re nacana Pemb elajaran Sem ester	Hari Eko Purwa nto, S.I.Kom., M. I.Kom,	GP304	23	95.83	
2	Rabu, 13 Mar 2024 10:00 – 11:00	a. Definisi dan pengertian lo bi b. Posisi da n hubungan l obi dengan ko munikasi c. Fu ngsi dan persi apan lobi d. S asaran dan tu juan lobi <hr/> a. Definisi dan pengertian lo bi b. Posisi da n hubungan l obi dengan ko munikasi c. Fu ngsi dan persi apan lobi d. S asaran dan tu juan lobi	Hari Eko Purwa nto, S.I.Kom., M. I.Kom,	GP304	21	87.50	




Sesi	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
3	Rabu, 20 Mar 2024 10:00 - 11:00	<p>a. Pengertian negosiasi b. Paradigma dan langkah-langkah negosiasi c. Strategi dalam negosiasi</p> <hr/> <p>a. Pengertian negosiasi b. Paradigma dan langkah-langkah negosiasi c. Strategi dalam negosiasi</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,		18	75.00	
4	Rabu, 27 Mar 2024 10:00 - 11:00	<p>a. Jenis-jenis Lobi a. Tahapan lobi b. Fungsi Lobi b. Teknik lobi</p> <hr/> <p>a. Jenis-jenis Lobi a. Tahapan lobi b. Fungsi Lobi b. Teknik lobi</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	

Sesi	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
5	Rabu, 3 Apr 2024 10:00 - 11:00	<p>a. Persiapan lobi b. Beberapa rambu dan permasalahan c. Mengorganisasikan dan merencanakan lobi d. Menetapkan strategi lobi yang efektif</p> <hr/> <p>a. Persiapan lobi b. Beberapa rambu dan permasalahan c. Mengorganisasikan dan merencanakan lobi d. Menetapkan strategi lobi yang efektif</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	23	95.83	
6	Rabu, 24 Apr 2024 10:00 - 12:25	<p>a. Unsur-unsur penting dalam negosiasi b. Guidelines dalam negosiasi c. Perbedaan budaya dalam negosiasi</p> <hr/> <p>a. Unsur-unsur penting dalam negosiasi b. Guidelines dalam negosiasi c. Perbedaan budaya dalam negosiasi</p>	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	

Sesi	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
7	Rabu, 1 Mei 2024 10:00 - 12:25	Materi pertemuan ke dua (2) sampai pertemuan ke enam (6) <hr/> Materi pertemuan ke dua (2) sampai pertemuan ke enam (6)	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,		24	100.00	
8	Sabtu, 4 Mei 2024 08:00 - 09:00	Ujian Tengah Semester (UTS) <hr/> Ujian Tengah Semester (UTS)	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,		12	50.00	
8	Rabu, 8 Mei 2024 10:00 - 12:25	Ujian Tengah Semester <hr/> Ujian Tengah Semester	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	

Sesi	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
9	Rabu, 15 Mei 2024 10:00 - 12:25	Hakekat Negosiasi - Signifikan Negosiasi - Alasan memilih dan menolak bernegosiasi - Pandangan ttg negosiasi <hr/> Hakekat Negosiasi - Signifikan Negosiasi - Alasan memilih dan menolak bernegosiasi - Pandangan ttg negosiasi	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	
10	Rabu, 22 Mei 2024 10:00 - 12:25	Jenis-jenis Negosiasi <hr/> Jenis-jenis Negosiasi	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	
11	Rabu, 29 Mei 2024 10:00 - 12:25	Hakikat Negosiasi Diskusi kelompok <hr/> Hakikat Negosiasi Diskusi kelompok	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,		23	95.83	

Sesi	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
12	Rabu, 5 Jun 2024 10:00 - 12:25	<p>Unsur-unsur penting yang harus mendapat perhatian dalam negosiasi Mengukur kekuatan negosiasi Hambatan dalam negosiasi Hal-hal yang harus dihindari ketika berlangsung negosiasi Beberapa kesalahan anggapan dalam negosiasi</p> <hr/> <p>Unsur-unsur penting yang harus mendapat perhatian dalam negosiasi Mengukur kekuatan negosiasi Hambatan dalam negosiasi Hal-hal yang harus dihindari ketika berlangsung negosiasi Beberapa kesalahan anggapan dalam negosiasi</p>	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	
13	Rabu, 12 Jun 2024 10:00 - 12:25	<p>Strategi Negosiasi Diskusi Kelompok</p> <hr/> <p>Strategi Negosiasi Diskusi Kelompok</p>	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	22	91.67	

Sesi	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
14	Rabu, 19 Jun 2024 10:00 – 12:25	Unsur-unsur penting yang harus diperhatikan dalam negosiasi Diskusi kelompok <hr/> Unsur-unsur penting yang harus diperhatikan dalam negosiasi Diskusi kelompok	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	23	95.83	
15	Rabu, 26 Jun 2024 10:00 – 12:25	Proses Negosiasi Diskusi Kelompok <hr/> Proses Negosiasi Diskusi Kelompok	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	
16	Rabu, 10 Jul 2024 10:30 – 12:00	UAS <hr/> UAS	M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP304	24	100.00	



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA

Kampus A: Jl. K. H. Ahmad Dahlan Cirendeu Ciputat Tangerang Selatan

Kampus B: Jl. Cempaka Putih Tengah XXVII, Jakarta Pusat 10510

Website: umj.ac.id | email: info@umj.ac.id | Telp: +6221-7492862/7401894, +6221-4256024

ISI PRESENSI MAHASISWA ILMU KOMUNIKASI 2023/2024 GENAP

Mata kuliah : WP01042317 - Teknik Lobi Negosiasi

Nama Kelas : J

No	NPM	NAMA	TATAP MUKA																
			6 Mar 2024	13 Mar 2024	20 Mar 2024	27 Mar 2024	3 Apr 2024	24 Apr 2024	1 Mei 2024	4 Mei 2024	8 Mei 2024	15 Mei 2024	22 Mei 2024	29 Mei 2024	5 Jun 2024	12 Jun 2024	19 Jun 2024	26 Jun 2024	10 Jul 2024
Peserta Reguler																			
1	22010400013	TIARA OKTAVIANA	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	A	H	H	H	H	H
2	22010400014	AMELIA NURIYANI	H	H	A	H	H	H	H	A	H	H	H	H	H	H	H	H	H
3	22010400022	NANDA AFRILIA	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
4	22010400052	SITI NUR AFINA	H	I	A	H	I	H	H	A	H	H	H	H	H	H	I	H	H
5	22010400058	SABRINA HUMAIRA DARMAWY	H	H	H	H	H	H	H	H	H	I	H	H	A	H	S	H	H
6	22010400059	RIMA DAMAYANTI	H	H	H	H	H	H	H	H	H	I	H	H	H	H	H	H	H
7	22010400075	MUHAMMAD HAFIZH AULIA AL GHIFFARI	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
8	22010400076	MIRNA KAMISABILA	H	H	A	H	H	H	H	A	H	H	H	H	H	H	H	H	H
9	22010400085	NUR HAMIDAH	H	H	H	H	I	H	H	H	H	H	H	I	H	H	H	H	H
10	22010400087	TRINITA AULIA ZAHRA	H	H	H	H	H	H	H	A	H	H	H	H	H	S	H	H	H
11	22010400093	WINARSIH	H	H	A	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
12	22010400110	RISCA AMILYA	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
13	22010400116	BELLA PUSPHITA SARI	H	H	H	H	H	H	H	A	H	H	H	H	H	H	H	H	H
14	22010400130	NABILA NURSABRINA DAUD	H	S	H	H	S	H	H	A	H	H	H	H	H	H	I	I	H
15	22010400131	DIVIA LAYLA ZAMZAMIAH	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	I	H	H	H	H

16	22010400135	SAYYIDATINA VISTA KINTANI	H	A	H	H	I	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
17	22010400140	MUHAMMAD ADZKAAR PIKRI	H	H	H	H	H	H	A	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
18	22010400180	GIRIAWAN GIAN RAMADHAN	A	H	A	H	H	H	A	H	H	I	H	H	A	H	H	H	H
19	22010400181	HANA RIZZIKA HANDANI	H	H	H	H	H	H	H	H	H	I	H	H	I	H	H	H	I
20	22010400183	SYAKILA AZZAHRA	H	A	H	H	H	H	A	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
21	22010400197	HANDITO PUTRA PRATAMA	H	A	H	H	H	H	A	H	H	I	H	H	I	H	H	H	H
22	22010400198	MITHA FEBRINA	H	S	H	H	H	H	A	H	H	H	H	I	H	A	H	H	H
23	22010400210	RORY APSA MAZELY	H	H	A	H	A	H	A	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H
24	22010400218	FATIMAH	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	H	I	H	H	H	H	H
Paraf Ketua Kelas																			
Paraf Dosen																			



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA

Kampus A: JL. K. H. Ahmad Dahlan Cirendeu Ciputat Tangerang Selatan

Kampus B: Jl. Cempaka Putih Tengah XXVII, Jakarta Pusat 10510

Website: umj.ac.id | email: info@umj.ac.id | Telp: +6221-7492862/7401894, +6221-4256024

NILAI PERKULIAHAN MAHASISWA

PRODI : ILMU KOMUNIKASI

PERIODE : 2023/2024 GENAP

Mata kuliah : Teknik Lobi Negosiasi

Nama Kelas : J

Kelas / Kelompok :

Kode Mata kuliah : WP01042317

SKS : 3

No	NPM	Nama Mahasiswa	TUGAS (30%)	UJIAN TENGAH SEMESTER (30%)	UJIAN AKHIR SEMESTER (40%)	Nilai	Grade	Lulus	Sunting KRS?	Info
1	22010400013	TIARA OKTAVIANA	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
2	22010400014	AMELIA NURIYANI	82.00	83.00	83.00	82.70	A-	✓		
3	22010400022	NANDA AFRILIA	84.00	85.00	84.00	84.30	A-	✓		
4	22010400052	SITI NUR AFINA	82.00	83.00	85.00	83.50	A-	✓		
5	22010400058	SABRINA HUMAIRA DARMAWY	78.00	85.00	83.00	82.10	A-	✓		
6	22010400059	RIMA DAMAYANTI	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
7	22010400075	MUHAMMAD HAFIZH AULIA AL GHIFFARI	80.00	85.00	82.00	82.30	A-	✓		
8	22010400076	MIRNA KAMISABILA	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
9	22010400085	NUR HAMIDAH	84.00	85.00	84.00	84.30	A-	✓		
10	22010400087	TRINITA AULIA ZAHRA	83.00	85.00	82.00	83.20	A-	✓		
11	22010400093	WINARSIH	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
12	22010400110	RISCA AMILYA	85.00	85.00	87.00	85.80	A	✓		
13	22010400116	BELLA PUSPHITA SARI	84.00	85.00	83.00	83.90	A-	✓		
14	22010400130	NABILA NURSABRINA DAUD	80.00	85.00	70.00	77.50	B+	✓		
15	22010400131	DIVIA LAYLA ZAMZAMIAH	85.00	85.00	86.00	85.40	A	✓		
16	22010400135	SAYYIDATINA VISTA KINTANI	82.00	85.00	70.00	78.10	B+	✓		
17	22010400140	MUHAMMAD ADZKAAR PIKRI	82.00	85.00	83.00	83.30	A-	✓		
18	22010400180	GIRIAWAN GIAN RAMADHAN	83.00	75.00	79.00	79.00	B+	✓		
19	22010400181	HANA RIZZIKA HANDANI	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
20	22010400183	SYAKILA AZZAHRA	83.00	83.00	81.00	82.20	A-	✓		
21	22010400197	HANDITO PUTRA PRATAMA	84.00	85.00	81.00	83.10	A-	✓		
22	22010400198	MITHA FEBRINA	80.00	85.00	85.00	83.50	A-	✓		
23	22010400210	RORY APSA MAZELY		80.00		80.00	A-	✓	✓	
24	22010400218	FATIMAH	84.00	85.00	81.00	83.10	A-	✓		
Rata-rata nilai kelas			79.58	84.13	78.92	83.01	3.74			

Pengisian nilai untuk kelas ini ditutup pada **Selasa, 6 Agustus 2024** oleh **10494**

Tanggal Cetak : Senin, 19 Agustus 2024, 16:20:53

Paraf Dosen :

M.I.Kom Mulkan Habibi, S.Kom.I., S.Kom.I, M.I.Kom

Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,