

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN ORISINALITAS.....	iii
ABSTRAK	iv
PERSEMBAHAN.....	v
MOTTO	vi
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	vii
KATA PENGANTAR.....	viii
UCAPAN TERIMAKASIH.....	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Metode Penelitian.....	6
1.3. Identifikasi Masalah	7
1.4. Pembatasan Masalah	7
1.5. Rumusan Masalah	7
1.6. Tujuan Penelitian.....	7
1.7. Manfaat Penelitian.....	8
1.7.1. Manfaat akademik	8
1.7.2. Manfaat praktis	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN KERANGKA KONSEP	9
2.1. Tinjauan Pustaka	9
2.1.1. <i>Public Relations</i>	9
2.1.2. <i>Customer Relations Management (CRM)</i>	15
2.2. Penelitian terdahulu.....	20
2.3. Kerangka Konsep	23
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	24

3.1.	Tempat dan Waktu Penelitian	24
3.2.	Pendekatan Penelitian.....	24
3.3.	Operasionalisasi Konsep	25
3.4.	Teknik Penentuan Informan	26
3.5.	Teknik Pengumpulan Data	27
3.6.	Uji Keabsahan Data.....	28
BAB IV HASIL & PEMBAHASAN		30
4.1.	Gambaran Umum Perusahaan	30
4.1.1.	Profil Perusahaan.....	30
4.1.2.	Visi dan Misi Perusahaan	32
4.1.3.	Logo Perusahaan	32
4.1.4.	Profil Informan	33
4.1.5.	Struktur Perusahaan.....	34
4.2.	Hasil Penelitian.....	35
4.2.1.	<i>Excellence Theory: Two-Way Symmetric.</i>	35
3.1.1.	<i>Customer Relations Management.</i>	39
3.2.	Pembahasan Penelitian.....	45
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		55
5.1	Kesimpulan.....	55
5.2	Saran.....	56
DAFTAR PUSTAKA		58
LAMPIRAN.....		61