



**KEPUTUSAN DEKAN
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA
Nomor : 04 Tahun 2023**

Tentang

**PENUGASAN DOSEN
SEMESTER GENAP TAHUN AKADEMIK 2022/2023
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA**

- Menimbang** :
- a. Bahwa dalam rangka efisiensi dan pemantapan penugasan dosen perlu menugaskan dosen disesuaikan dengan kebutuhan dosen yang akan diperlukan pada setiap semester;
 - b. Bahwa untuk kelancaran proses belajar mengajar pada Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Jakarta, perlu menugaskan dosen yang bertugas memberi perkuliahan pada **Semester Genap Tahun Akademik 2022/2023**;
 - c. Bahwa untuk itu perlu ditetapkan dengan Keputusan Dekan.
- Mengingat** :
1. Undang-Undang Nomor: 20 Tahun 2003 tentang Sistem Pendidikan Nasional;
 2. Undang-Undang Nomor: 14 Tahun 2015 tentang Guru dan Dosen;
 3. Undang-Undang Nomor: 12 Tahun 2012, tanggal 10 Agustus 2012 tentang Pendidikan Tinggi;
 4. Peraturan Pemerintah RI Nomor: 04 Tahun 2014, tentang Penyelenggaraan Pendidikan Tinggi dan Pengelolaan Perguruan Tinggi;
 5. Permenristek Dikti Nomor 03 Tahun 2020 tentang Standar Nasional Pendidikan Tinggi.
 6. Pedoman Pimpinan Pusat Muhammadiyah Nomor: 02/PED/1.0/B/2012, tanggal 16 April 2012 tentang Perguruan Tinggi Muhammadiyah;
 7. Statuta Universitas Muhammadiyah Jakarta Tahun 2022;
 8. Keputusan Rektor UMJ Nomor: 937, 938, 939, dan 940 Tahun 2021 tentang Kurikulum Pendidikan Tinggi Program Studi di lingkungan FISIP-UMJ;
 9. Keputusan Rektor UMJ Nomor: 405 Tahun 2021 Tentang Pengangkatan Dekan FISIP-UMJ Masa Jabatan 2021-2024.

Memperhatikan : Usulan Ketua Program Studi di lingkungan FISIP-UMJ

MEMUTUSKAN

Menetapkan :

Pertama : Menugaskan para dosen yang namanya tercantum dalam lampiran Keputusan ini sebagai dosen pada Semester Genap Tahun Akademik 2022/2023 di Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Jakarta;

Kedua : Nama dosen mata kuliah yang diasuh, jumlah satuan kredit semester (sks) masing-masing mata kuliah adalah seperti tercantum dalam lampiran keputusan ini;

Ketiga : Kepada yang bersangkutan diberikan imbalan dan tunjangan lainnya sesuai dengan ketentuan yang berlaku di Universitas Muhammadiyah Jakarta.

Keempat : Apabila dosen yang ditugaskan dalam keputusan dipandang tidak dapat melaksanakan tugasnya sebagaimana ketentuan yang berlaku, maka Dekan berwenang untuk mengambil langkah-langkah yang diperlukan guna menjamin kelancaran proses belajar mengajar;

Kelima : Keputusan ini disampaikan kepada yang bersangkutan untuk diketahui dan dilaksanakan sebagai amanah;

Keenam : Keputusan ini mulai berlaku pada tanggal ditetapkan. Apabila di kemudian hari terdapat kekeliruan akan diadakan perbaikan sebagaimana mestinya.

Ditetapkan di : Jakarta
Pada tanggal : 07 Februari 2023

Dekan,



Dr. Evi Salsipi, M.Si

Tembusan :

1. Wakil Dekan di lingkungan FISIP-UMJ
2. Para Kaprodi di lingkungan FISIP-UMJ
3. Ka. Tata Usaha FISIP-UMJ
4. Para Kasubag di lingkungan FISIP-UMJ
5. Arsip

Lampiran
SK Dekan Nomor: 04 Tahun 2023

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
1	Prof. Adi Fahrudin, Ph.D.	20.1149/ '0325028102	Guru Besar	Supervisi Pekerjaan Sosial	3	A
				Supervisi Pekerjaan Sosial	3	B
				Supervisi Pekerjaan Sosial	3	C
2	Prof. Dr. Agus Suradika, M.Pd.	20.267/ '0021086201	Guru Besar	Patologi Sosial	2	A
				Patologi Sosial	2	B
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	J
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	K
3	Prof. Dr. Azhari Aziz Samudra, M.Si.	20.1771/ '20'0805056201	Guru Besar	Teknik Penulisan Artikel Ilmiah	3	D
4	Prof. Dr. Andriansyah, M.Si.	201.860 0301107105	Guru Besar	Administrasi Perpajakan	3	D
				Sistem Administrasi Negara	3	D
5	Drs. Sumarno, M.Si.	20.334/ '0304036604	Lektor Kepala	Pemikiran Politik Indonesia	3	G
6	Sri Yunanto	20.1369/ '0326016505	Lektor Kepala	Politik Islam Indonesia	3	G
7	Dr. Muh. Kadarisman, M.Si.	20,1002/ 0325015902	Lektor Kepala	Politik Anggaran dan Keuangan Negara	3	G
8	Dr. Ma'mun Murod, M.Si.	20.643 0313067301	Lektor Kepala	Hukum Administrasi Negara	3	D
				Hukum Administrasi Negara	3	E
9	Dr. Fal. Harmonis, M.Si.	20.619/ 0329036401	Lektor Kepala	Pemikiran Politik Islam	3	G
				Pemikiran Politik Barat	3	G
10	Dr. Aminah Swarnawati, M.Si.	20.458/ 310.096.502	Lektor Kepala	Pengantar Broadcasting	3	I
				Pengantar Broadcasting	3	J
				Hukum dan Etika Penyiaran	3	I
				Komunikasi Politik	3	K1
11	Dr. Evi Satsipi, M.Si.	20.928 0308127105	Lektor Kepala	Komunikasi Massa	3	H
				Komunikasi Massa	3	I
				Sosiologi Komunikasi	3	L
12	Dr. Endang Sulastri, M.Si.	20.327/ 0326106502	Lektor Kepala	Pengambilan Keputusan	3	E
				Analisis Kebijakan Publik	3	E
				Administrasi Lingkungan dan Kebencanaan	3	D
13	Dr. Endang Sulastri, M.Si.	20.327/ 0326106502	Lektor Kepala	Sistem Politik Indonesia	3	G
				Budaya dan Perilaku Politik	3	G
				Tata Kelola Pemilu	3	G
14	Dr. Nani Nurani Muksin, M.Si.	20.418 0306106702	Lektor Kepala	Filsafat dan Etika Komunikasi	3	H
				Filsafat dan Etika Komunikasi	3	I
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	H
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	H
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	K2
				Filsafat dan Etika Komunikasi	3	K1
15	Dr. Sa'diyah El Adawiyah, M.Si.	20.475 0322107005	Lektor Kepala	Teori Komunikasi	3	I
				Teori Komunikasi	3	J
				Event Management	3	H
				Human Relations	3	H
16	Dr. Ati Kusmawati, S.Pd., M.Si., Psikolog.	20.1054/ 0420057606	Lektor Kepala	Psikologi untuk Pekerja Sosial	3	A
				Psikologi untuk Pekerja Sosial	3	B
				Terapi Psikososial	3	A
				Terapi Psikososial	3	B
17	Dr. Asep Setiawan, MA	20.458/ 0316126303	Lektor Kepala	Penulisan Ilmiah	2	G
				Hubungan Internasional di Kawasan Timur Tengah dan Afrika	3	G
18	Dr. Endang Rudiatin, M.Si.	20.1462/ 0322026904	Lektor Kepala	Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dalam Masyarakat Multikultural	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dalam Masyarakat Multikultural	3	B
				Manajemen Resiko	3	D
19	Mawar, SIP, MAP	20.1434/ 0011057804	Lektor	Pendidikan Anti Korupsi	2	D
				Sistem Administrasi Negara	3	E
				Metode Penelitian Administrasi Kualitatif	3	D
				Desentralisasi Dan Otonomi Daerah	3	D
				Etika Administrasi Publik	3	E
				Pengelolaan Pengaduan	3	K2
20	Dr. Almisar Hamid, M.Si	20.183/ 0320085703	Lektor	Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	B
				Peksos dalam Dunia Industri	3	A
				Peksos Bencana	3	A

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
20	Drs. Mohammad Amin Tohari, M.Si	20.323/ 0310126601	Lektor	Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	A
				Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	B
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	A
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	B
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	C
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	D
				Advokasi Pekerjaan Sosial	3	A
				Advokasi Pekerjaan Sosial	3	B
21	Dr. Susilahati, M.Si.	20.240/ 0324106002	Lektor	Sistem Usaha Kesejahteraan Sosial	3	A
				Sistem Usaha Kesejahteraan Sosial	3	B
22	Dr. H. Mohammad Nasih, S.Th.J, M.Si.	20.985/ 0301047902	Lektor	Jurnalisme Politik	3	G
				Kepemimpinan Politik	3	G
23	Dr. Lusi Andriyani, SIP, M.Si.	20.1148/ 001027801	Lektor	Metode Penelitian Politik Indonesia	3	G
				Politik Lokal dan Otonomi Daerah di Indonesia	3	G
				Politik Identitas dan Multikulturalisme	3	G
24	Dr. Izzatusolekha, S.Sos, M.Si.	20.1090/ 0320057601	Lektor	Administrasi Pembangunan	3	D
				Administrasi Pembangunan	3	E
				Administrasi Lingkungan dan Kebencanaan	3	D
				Administrasi Lingkungan dan Kebencanaan	3	E
				Pembangunan Perkotaan	3	K1
25	Lilik Sumarni, S.Sos, M.Si.	20.1023/ 0316116904	Lektor	Teori Komunikasi	3	K
				Teori Komunikasi	3	L
				Pengantar Public Relations	3	K
				Teknik Lobi Negosiasi	3	K
				Teknik Lobi Negosiasi	3	L
26	Dr. Oktaviana Purnamasari, M.Si.	20.1024/ 0305107605	Lektor	Copywriting	3	H
				Copywriting	3	I
				Perencanaan Kreatif Periklanan	3	H
27	Nida Handayani, S.IP, M.Si.	20.1157/ 0323058602	Lektor	Metode Penelitian Administrasi Kualitatif	3	E
				Desentralisasi Dan Otonomi Daerah	3	E
				Keprotokolan	3	D
				Teknik Penulisan Artikel Ilmiah	3	D
				Teknik Penulisan Artikel Ilmiah	3	K1
				Kewirausahaan	2	K2
28	Amin Shabana, S.Sos, M.Si.	20.1426/ 0311047803	Lektor	Pengantar Broadcasting	3	H
				Teknik Lobi Negosiasi	3	H
				Teknik Lobi Negosiasi	3	M
				Creative Thinking	3	H
				Digital Creativepreneurship	3	H
29	Dr. Tria Patrianti, S.Sos, M.I.Kom.	20.1410/ 0317117210	Lektor	Pengantar Public Relations	3	H
				Pengantar Public Relations	3	J
				Public Relations Strategy & Tactics	3	H
				Digital Public Relations	3	H
30	Dr. Usni, S.IP, M.Si.	20.1498/ 0302057801	Lektor	Kapita Selektta Politik Indonesia	3	G
				Bisnis dan Politik	3	G
				Psikologi Politik	3	G
31	Makmur Sanusi, Ph. D.	20.1375/ 8829850017	Lektor	Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	B
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	A
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	B
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	C
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	D
				Peksos Internasional	3	A
32	Dr. Rahmat Salam, M.Si	20.474/ '8848640017	Lektor	Pembangunan Perkotaan	3	D
33	Muhammad Khoirul Anwar, S.Sos, M.Si.	20.1581/ 0706016901	Lektor	Pendidikan Anti Korupsi	2	E
				Administrasi Perpajakan	3	D
				Manajemen Resiko	3	E
				Pengelolaan Pengaduan	3	E
34	Cecep Effendi, Ph.D.	20.459/ 0412016101	Lektor	Politik Internasional	3	G
				Kapita Selektta Hubungan Internasional	3	G

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
35	Dr. Khaerul Umam Noer, M.Si.	20.1401/ 0323038604	Lektor	Teori Organisasi	3	D
				Teori Organisasi	3	E
36	Muhammad Sahrul, S.Sos, M.Si	20.1500/ 0301019101	Lektor	Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	B
				Penelitian Kesejahteraan Sosial	3	A
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	A
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	B
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	C
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	D
				Konflik dan Resolusi Konflik	2	A
37	Daniel Handoko,S.I.Kom., M.I.Kom.	20.1409/ '0328108201	Lektor	Pengantar Desain Grafis	3	H
				Pengantar Desain Grafis	3	I
				Fotografi dan Kamera TV	3	H
				Fotografi dan Kamera TV	3	I
				Fotografi dan Kamera TV	3	J
				Fotografi dan Kamera TV	3	K3
				Etika Periklanan	3	H
				Etika Periklanan	3	I
38	Ali Noer Zaman, MA	20.1421/ 0324117401	Lektor	Teori-Teori Demokrasi	3	G
				Survei dan Marketing Politik	2	G
39	Dr. Astriana Baiti Sinaga, MPP	20,1487/ 0323036909	Lektor	Teori Komunikasi	3	I
40	Dr. Wachid Ridwan, M.Si.	20,1741/ 0506027102	Lektor	Metode Penelitian Hubungan Internasional	3	G
				Manajemen dan Resolusi Konflik	3	G
				Keamanan Siber	3	G
41	Debbie Affianty, SIP, M.Si.	20,913/ 0326017403	Lektor	Hubungan Internasional di Kawasan Eropa	3	G
				Hubungan Internasional di Kawasan Asia Tenggara dan Asia Timur	3	G
42	Djoni Gunanto, S.IP, M.Si.	20.1344/ '0330038005	Lektor	Birokrasi Politik	2	G
				Opini Publik dan Propaganda Politik	3	G
43	Velda Ardia M, S.I.Kom, M.Si.	20.1469/ 0305098901	Lektor	Pengantar Advertising	3	I
				Pengantar Advertising	3	J
				Perilaku Konsumen	3	H
				Perilaku Konsumen	3	I
				Strategic Brand Communication	3	H
				Psikologi Komunikasi	3	K1
44	Dini Gandini Purbaningrum, S.IP., MAP	20,1619/ 0323068305	Asisten Ahli	Perbandingan Administrasi Publik	3	D
				Perbandingan Administrasi Publik	3	E
				Administrasi Perpajakan	3	E
				Administrasi dan Organisasi Internasional	3	D
				Administrasi dan Organisasi Internasional	3	K3
45	Hamka, S.IP., M.Si.	20.1376/ 0317056605	Asisten Ahli	Hukum Internasional	3	G
				Organisasi Internasional	3	G
46	Winda Dwi Astuti Zebua, S.Kom.I., M.Si.	20.1602/ 0315069102	Asisten Ahli	Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	J
				Metode Penelitian Komunikasi Kualitatif	3	K
				Media Relations	3	H
				Integrated Marketing Communication	3	H
				Integrated Marketing Communication	3	I
				Reputation Management	3	I
47	Drs. Armynt Gultom, M.Si.	20.1609/ 0326016505	Asisten Ahli	Administrasi Pembangunan	3	D
				Administrasi Pembangunan	3	E
				Etika Administrasi Publik	3	D
				Etika Administrasi Publik	3	E
48	Jamiat KN, S.I.Kom., M.I.Kom.	20.1608/ 0314069301	Asisten Ahli	Sosiologi Komunikasi	3	M
				Sosiologi Komunikasi	3	N
				Komunikasi Pemasaran	3	I
				Pengantar Advertising	3	H
				Online Advertising	3	H
49	Abdul Rahman, S.A.P., MA	20.1735/ '0321089002	Asisten Ahli	Sistem Administrasi Negara	3	D
				Asas-Asas Manajemen	3	D
				Asas-Asas Manajemen	3	E
				Analisis Kebijakan Publik	3	E
				Analisis Kebijakan Publik	3	K2
				Etika Administrasi Publik	3	D
				Manajemen Strategis Sektor Publik	3	K1

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
50	R. Hiru Muhammad, S.Sos., M.I.Kom.	20.1719/ 0323056905	Asisten Ahli	Komunikasi Massa	3	J
				Jurnalisme Online	3	H
				Jurnalisme Online	3	I
				Jurnalistik Penyiaran	3	H
51	Mulkan Habibi, S. Kom.I., M.I.Kom	0317049003	Asisten Ahli	Filsafat dan Etika Komunikasi	3	J
				Filsafat dan Etika Komunikasi	3	K
				Teknik Lobi Negosiasi	3	I
				Teknik Lobi Negosiasi	3	J
				Komunikasi Islami	3	K2
52	Siska Yuningsih, S.I.Kom., M.I.Kom.	0327068701	Asisten Ahli	Komunikasi Massa	3	K
				Komunikasi Massa	3	L
				Filsafat dan Etika Komunikasi	3	L
				Pengantar Public Relations	3	I
				Pengantar Public Relations	3	L
				Sosiologi Komunikasi	3	I
				Sosiologi Komunikasi	3	J
53	Sokhivah, S.Sos.I., M.Si.	20.1574/ 0320108005	Asisten Ahli	Supervisi Pekerjaan Sosial	3	A
				Supervisi Pekerjaan Sosial	3	B
				Supervisi Pekerjaan Sosial	3	C
				Supervisi Pekerjaan Sosial	3	D
				Penelitian Kesejahteraan Sosial	3	B
				Teori Pekerjaan Sosial	3	A
				Teori Pekerjaan Sosial	3	B
54	Syifa Astasia Utari, S.I.Kom, M.Si.	20.1622/ 0317069203	Asisten Ahli	Public Relations Strategy & Tactics	3	I
				Digital Public Relations	3	I
				Creative Media Public Relations	3	H
				Creative Media Public Relations	3	I
				Public Speaking	3	H
55	Drs. Makroen Sanjaya, M.Sos.	20.1720/ 0315106503	Asisten Ahli	Media Industry Marketing	3	H
				Media Industry Marketing	3	I
				Hukum dan Etika Penyiaran	3	H
				Teknik Produksi Acara (News & Commercial)	3	H
				Announcer and Anchor	3	H
56	Wa Ode Asmawati, S.P., M.Si.	20.1735/ 0322037506	Asisten Ahli	Sosiologi Untuk Pekerja Sosial	3	A
				Sosiologi Untuk Pekerja Sosial	3	B
				Manajemen Program Pelayanan Sosial	3	A
				Manajemen Program Pelayanan Sosial	3	B
				Peksos Internasional	3	A
57	Istisari Bulan Lageni, S.Sos, M.I.Kom	20.1800/ 0313018303	Asisten Ahli	Sosiologi Komunikasi	3	K
				Media Relations	3	I
				Digital Creativepreneurship	3	I
				Digital Creativepreneurship	3	J
				Event Management	3	I
				Komunikasi Pembangunan	3	K2
58	Agus Hermanto, M.I.Kom	20.1770/ 0305087506	Asisten Ahli	Pengantar Advertising	3	K
				Pengantar Advertising	3	L
				Perencanaan Kreatif Periklanan	3	I
				Strategic Brand Communication	3	I
				Client Handling	3	H
59	Irhanni Rahman, S.Hum., M.Kesos	20.1828/ 0301078803	Tenaga Pengajar	Patologi Sosial	2	A
				Patologi Sosial	2	B
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan Sosial dengan Individu dan Keluarga	3	B
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	A
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	B
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	C
				Modifikasi Tingkah Laku dalam Pekerjaan Sosial	3	D
60	Dr.Qiqi Asmara, M.Si	20.1616/ 8861770018	Lektor	Pengambilan Keputusan	3	D
				Pengambilan Keputusan	3	E
				Analisis Kebijakan Publik	3	D
61	Muhamad Qudrat Nugraha, Ph.D.	8934140022	Lektor	Hukum Administrasi Negara	3	F

NO	NAMA DOSEN	NID/NIDN	PANGKAT AKADEMIK	MATA KULIAH	SKS	Kelas
62	Dony Kurniawan, M.I.Kom	20,7198/ 0310126805	Asisten Ahli	Pengantar Broadcasting	3	K
				Pengantar Broadcasting	3	L
				Manajemen Penyiaran	3	H
				Produksi Fiksi dan Non Fiksi	3	H
				Globalisasi Industri Media Penyiaran	3	H
63	Dr. Hamka Hendra Noer, Ph.D.	20.1820/ 8965450022	Tenaga Pengajar	Kapita Selekta Politik Indonesia	3	G
				Psikologi Politik	3	G
64	Alfan Romdhani, M.Sos	20.1838/ 0306099401	Tenaga Pengajar	Sosiologi Untuk Pekerja Sosial	3	A
				Sosiologi Untuk Pekerja Sosial	3	B
				Sistem Usaha Kesejahteraan Sosial	3	A
				Sistem Usaha Kesejahteraan Sosial	3	B
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Kelompok	3	B
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	C
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	D
65	Dr. Mariana., M.Si	201.854	Tenaga Pengajar	Teori Pekerjaan Sosial	3	A
				Teori Pekerjaan Sosial	3	B
				Advokasi Pekerjaan Sosial	3	A
				Advokasi Pekerjaan Sosial	3	B
66	Sofia Hasna, S.I.Kom., MA	201.836 0304059701	Tenaga Pengajar	Komunikasi Massa	3	I
				Komunikasi Massa	3	L
				Sosiologi Komunikasi	3	M
				Teknik Lobi Negosiasi	3	L
				Komunikasi Pemasaran	3	I
				Fotografi dan Kamera TV	3	I
				Fotografi dan Kamera TV	3	J
Filsafat dan Etika Komunikasi	3	K1				
67	Hari Eko Purwanto, M.Ikom.	201.837	Tenaga Pengajar	Sosiologi Komunikasi	3	J
				Teknik Lobi Negosiasi	3	H
				Teknik Lobi Negosiasi	3	J
				Teknik Lobi Negosiasi	3	M
				Komunikasi Politik	3	K1
68	Dr. Ibnu Sina Chandranegara, SH.,MH	0311108901	Lektor Kepala	Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	A
				Hukum dan Perundang-undangan Sosial	3	B
69	Indri Indarwati, Ph.D	201.858	Tenaga Pengajar	Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	A
				Teori dan Praktek Pekerjaan dengan Organisasi dan Masyarakat	3	B
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	A
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	B
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	C
				Analisa Data Untuk Pekerja Sosial	3	D
70	Robby Milana, M.Ikom.		Tenaga Pengajar	Pengantar Desain Grafis	3	H
				Pengantar Desain Grafis	3	I
71	Dr. Dien Nurmarina Malik Fadjar, MA	0311077507		Public Speaking	3	H
72	Dr. Taufiqurokhman, A. Ks., S.Sos., M.Si	0331087111	Lektor Kepala	Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	A
				Sistem dan Manajemen Informatika Pelayanan Sosial	3	B

Jakarta, 07 Februari 2023

Dekan,



Dr. Evy Salspi, M.Si



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA
FAKULTAS ILMU PENDIDIKAN
PROGRAM STUDI PENDIDIKAN MATEMATIKA

RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER

MATA KULIAH	KODE	Bobot (sks)	SEMESTER	Tgl Penyusunan
Teknik Lobi dan Negosiasi	PIK 2213	2 TM	4	7 Maret 2021
OTORISASI	Dosen Pengampu Mata Kuliah		Gugus Kendali Mutu	Ka Prodi
	Amin Shabana, S.Sos., M.Si. Mulkan Habibi, S.Kom.I., M.I.Kom.		Amin Shabana, S.Sos., M.Si	Dr. Oktaviana Purnamasari M.Si.
CPL	<p>Sikap:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Bertakwa kepada Allah SWT dan mampu menunjukkan sikap sebagai pencerah dan pemberdaya sesuai dengan nilai-nilai Islam yang berkembang2. Menjunjung tinggi nilai kemanusiaan dalam menjalankan tugas berdasarkan agama, moral, dan etika;3. Menginternalisasi nilai, norma, dan etika akademik;4. Berperan sebagai warganegara yang bangga dan cinta tanah air, memiliki nasionalisme5. Menghargai keanekaragaman budaya, pandangan, agama, dan kepercayaan, serta pendapat atau temuan orisinal orang lain;9. Menunjukkan sikap bertanggungjawab atas pekerjaan di bidang keahliannya secara mandiri; <p>Keterampilan Umum:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Mampu menerapkan pemikiran logis, kritis, sistematis, dan inovatif dalam konteks pengembangan atau implementasi ilmu pengetahuan dan teknologi yang memperhatikan dan menerapkan nilai humaniora yang sesuai dengan bidang keahliannya.2. Mampu menunjukkan kinerja mandiri, bermutu, dan terukur9. Mampu mengambil keputusan secara tepat dalam konteks penyelesaian masalah di bidang keahliannya, berdasarkan hasil analisis terhadap informasi dan data <p>Keterampilan Khusus:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Mengimplementasikan ilmu Komunikasi di bidang PR, advertising atau Penyiaran dalam praktik pekerjaan2. Mampu beradaptasi terhadap situasi sosial yang dihadapi3. Menguasai konsep teoritis bidang pengetahuan tertentu secara umum, dan konsep teoritis bagian khusus dalam bidang pengetahuan tersebut secara mendalam, serta mampu memformulasikan teknik lobi dan negosiasi dalam bidang PR, advertising atau Penyiaran.			

	<p>Penguasaan Pengetahuan: Menguasai prinsip-prinsip dan kaidah teknik lobi dan negosiasi dalam bidang PR, advertising atau Penyiaran.</p>	
<p>Deskripsi Singkat MK</p>	<p>Teknik Lobby dan Negosiasi merupakan mata kuliah yang membekali pengetahuan dan keterampilan mahasiswa dengan mengedepankan penguasaan topik utama yaitu 1. Definisi dan pengertian lobi. 2. Posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi. 3. Fungsi dan persiapan lobi. 4. Sasaran dan tujuan lobi. 5. Pengertian negosiasi. 6. Paradigma dan langkah-langkah negosiasi. 7. Strategi dalam negosiasi. 8. Definisi dan pengertian diplomasi. 9. Fungsi diplomasi dan Diplomasi sebagai profesi.</p>	
<p>Bahan Kajian</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kontrak belajar : gambaran umum lobi & negosiasi 2. Pengertian dan aspek lobi : posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi 3. Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi 4. Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi PR, Advertising dan Penyiaran 5. Mengatasi situasi deadlock : mediasi, konsiliasi, arbitrase 6. Langkah dan strategi loby dalam PR, Advertising dan Penyiaran 7. Teknik negosiasi ; unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran 8. Identifikasi isu – isu dan topik negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran 9. Merencanakan strategi bernegosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran 10. Etika bernegosiasi 11. Hambatan dalam lobi dan negosiasi 12. Konflik dalam lobi dan negosiasi 13. Masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang 14. MemahamitekNIK negosiasi . 	
<p>Pustaka</p>	<p>Utama :</p>	<p>Raj Chari, John Hogan, Gary Murphy and Michele Crepez, 201. Regulating lobbying: A global comparison, 2nd edition Chris Voss, Tahl Raz, 2016 Never Split the Difference Negotiating As If Your Life Depended On It Deepak Malhotra, 2016. Negotiating the Impossible: How to Break Deadlocks and Resolve Ugly Conflicts Tim Castle, 2018. The Art of Negotiation: How to get what you want Aaron Paul Effective. 2019 Communication: How to Make Your Conversations More Meaningful, Speak Confidently and Stay in Control of Conversations at Work and in Relationships Lewicky, Roy J, Bruce Berry, David M. Sanders, 2012, <i>Negosiasi (terj.)</i>, ed 6. Salemba Humanika, Jakarta Lewicky, Roy J, Bruce Berry, David M. Sanders, 2008, <i>Essentials of Negotiation</i>, McGrawHillIrwin, Boston, USA Hariwijaya, 2008, <i>Strategi Bernegosiasi: dilengkapi test Psikometrik</i>, Oryza, Yogyakarta Istijanto, 2007, <i>Seni Menaklukkan Penjual dengan Negosiasi</i> , Gramedia, Jakarta Adler, Ronald E and Jeanne</p>

	Pendukung :	
	Modul atau literatur lain yang berkaitan dengan media, <i>e-learning</i> , dan macromedia flash	
Media Pembelajaran	Perangkat lunak :	Perangkat keras :
	Online via Zoom Meeting dan eCampus	
Team Teaching		
Matakuliah Syarat		

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
1	Memahami kontrak kuliah dan RPS mata kuliah Teknik Lobi dan Negosiasi.	<ol style="list-style-type: none"> Mahasiswa mampu menjelaskan kontrak kuliah selama perkuliahan [C2] Mahasiswa mampu menjelaskan RPS selama dalam pembelajaran [C2] Mahasiswa mengetahui tujuan dan ruang lingkup mata kuliah Pengantar Penyiaran [C3] 	Pemaparan Kontrak Kuliah dan RPS	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan 	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa mematuhi kontrak kuliah dan RPS matakuliah Pengantar Penyiaran. [C5]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Teknik Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
2	Memahami gambaran umum tentang lobi, negosiasi, pengertian dan aspek lobi	Mahasiswa memahami ttg: <ol style="list-style-type: none"> Pengertian dan Definisi lobi [C3] Posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi [C3] Fungsi dan 	<ol style="list-style-type: none"> Pengertian dan Definisi lobi [C3] Posisi dan hubungan lobi dengan 	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis pengertian dan tujuan lobi [C4]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
		<p>persiapan lobi [C3]</p> <p>4. Tujuan lobi [C3]</p> <p>Mahasiswa mampu menyimpulkan pengertian dan tujuan lobi</p>	<p>komunikasi [C3]</p> <p>3. Fungsi dan persiapan lobi [C3]</p> <p>4. Tujuan lobi [C3]</p>	<p><u>Asynchronous</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa membaca paper / jurnal 			Unjuk Kerja	
3	Memahami Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi	<p>a. Mahasiswa memahami Pengertian persuas [C3]</p> <p>b. Mahasiswa bisa membedakan persuasi dengan propaganda [C3]</p> <p>c. Mahasiswa bisa membedakan persuasi dengan indoktrinasi [C3]</p>	<p>a. Pengertian persuasi</p> <p>b. Pengertian propaganda</p> <p>c. Pengertian indoktrinasi</p> <p>d. Contoh dan praktek Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi</p>	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan - Mahasiswa membaca buku / paper / jurnal 	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Pengertian persuasi ; persuasi VS propaganda dan indoktrinasi [C4]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	7,14
4	Memahami Hubungan antara lobi dan	1. Mahasiswa mampu Hubungan antara lobi dan negosiasi	1. Hubungan antara lobi dan negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya	Kriteria: Sikap, Penguasaan	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
	negosiasi terhadap fungsi PR, Advertising dan Penyiaran	<p>terhadap fungsi PR [C2]</p> <p>2. Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi advertising</p> <p>3. Mahasiswa mampu menjelaskan Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi Penyiaran [C3]</p>	<p>terhadap fungsi PR [C2]</p> <p>2. Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi advertising</p> <p>3. Mahasiswa mampu menjelaskan Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi Penyiaran [C3]</p>	<p><u>Synchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan - Mahasiswa membaca buku / paper / jurnal 		menganalisis Hubungan antara lobi dan negosiasi terhadap fungsi PR, Advertising dan Penyiaran [C4]	<p>dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	
5	Memahami Mengatasi situasi deadlock : mediasi, konsiliasi,	<p>a. Mahasiswa mampu menjelaskan dalam mengatasi deadlock [C2]</p> <p>b. Mahasiswa mampu menjelaskan melakukan mediasi [C2]</p> <p>c. Mahasiswa mampu menjelaskan pentingnya konsiliasi [C2]</p>	<p>a. Pengantar</p> <p>b. Pengertian mengatasi deadlock [C2]</p> <p>c. Mahasiswa mampu menjelaskan melakukan mediasi [C2]</p> <p>d. Mahasiswa mampu menjelaskan pentingnya konsiliasi [C2]</p>	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen 	Kuliah [TM: 1x(3x50’)]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis bagaimana mengatasi situasi deadlock : mediasi, konsiliasi, arbitrase [C3]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				- Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan				
6	Memahami Langkah dan strategi loby dalam PR, Advertising dan Penyiaran	Mahasiswa mampu memahami bentuk-bentuk dan strategi lobi dalam PR, Advertising dan Penyiaran	a.Pengertian b.Bentuk lobi c. strategi lobi dalam PR, Advertising dan Penyiaran	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Langkah dan strategi loby dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
7	Memahami Teknik negosiasi ;unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran Kuis	a. Mahasiswa mampu memahami Teknik negosiasi b. Mahasiswa mampu memahami unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran Mhs memahami ttg. Materi	a. Pengantar b. Teknik negosiasi c. Unsur penting dalam negosiasi dalam PR,	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen dan menganalisis Teknik negosiasi ; unsur penting dalam negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
		perkuliahan secara umum dari pertemuan ke 2 s/d ke 6	Advertising dan Penyiaran Materi perkuliahan dari pertemuan ke 2 s/d ke 6					
U T S (Ujian Tertulis)								
9	Memahami dan merencanakan strategi bernegosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran Jenis Penyiaran	a. Mahasiswa mampu merencanakan strategi bernegosiasi b. Mahasiswa mampu memahami bentuk-bentuk dan strategi negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C4]	a. Pengantar b. Strategi bernegosiasi c. Bentuk-bentuk dan strategi negosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Merencanakan strategi bernegosiasi dalam PR, Advertising dan Penyiaran [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				- Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan				
10	Memahami Etika bernegosiasi	Mahasiswa mampu Pengertian etika dalam negosiasi [C4]	a. Pengantar b. Pengertian etika dalam negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Etika bernegosiasi [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
11	Memahami Hambatan dalam lobi dan negosiasi	a. Mahasiswa mampu memahami hambatan dalam lobi b. Mahasiswa mampu memahami hambatan dalam negosiasi[C4]	a. Pengantar b. Hambatan dalam lobi c. Hambatan dalam negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Hambatan dalam lobi dan negosiasi [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan				
12	Memahami Konflik dalam lobi dan negosiasi	a. Mahasiswa mampu memahami konflik dalam lobi b. Mahasiswa mampu memahami konflik dalam negosiasi [C4]	a. Pengantar b. Konflik dalam lobi c. Konflik dalam negosiasi	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Konflik dalam lobi dan negosiasi [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	7,14
13	Memahami Masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang	a. Mahasiswa mampu memahami masalah komunikasi b. Mahasiswa mampu memahami komunikasi yang efektif [C4]	a. Pengantar b. Hambatan komunikasi c. Pengertian Komunikasi yang efektif	Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan) <u>Synchronous :</u> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab Menggunakan aplikasi Zoom	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang [C6]	Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan Penilaian: Observasi	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				<p>dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan 			Partisipasi Unjuk Kerja	
14	Memahami Teknik Presentasi Persuasif	Mahasiswa mampu memahami bagaimana Teknik Presentasi Persuasif [C4]	a. Pengantar. b. Presentasi untuk negosiasi	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Presentasi - Diskusi - Tanya Jawab <p>Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus</p> <p><u>Asynchronous :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Mahasiswa menonton video penjelasan dosen - Mahasiswa mendengarkan rekaman audio penjelasan dosen - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan 	Kuliah [TM: 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen selanjutnya menganalisis Memahami pola pikir orang lain [C6]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan ketrampilan</p> <p>Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja</p>	7,14
15	Kuis	mhs memahami ttg. Materi perkuliahan secara umum dari pertemuan ke 9 s/d ke 14	Materi perkuliahan dari pertemuan ke 9 s/d ke 14	<p>Pembelajaran dilaksanakan secara <i>online</i> (dalam jaringan)</p> <p><u>Synchronous :</u></p>	Kuliah [TM : 1x(3x50')]	Mahasiswa berdiskusi dengan dosen [C6]	<p>Kriteria: Sikap, Penguasaan dan</p>	7,14

Mg Ke-	CPMK (sbg kemampuan akhir yg diharapkan)	Indikator	Bahan Kajian	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu (Menit)	Pengalaman Belajar	Kriteria & Teknik Penilaian	Bobot Penilaian (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)
				Menggunakan aplikasi Zoom dan eCampus <u>Asynchronous :</u> - Mahasiswa menjawab soal / pertanyaan			ketrampilan Penilaian: Observasi Partisipasi Unjuk Kerja	
U A S (Ujian Tertulis)								

Catatan :

1. TM : Tatap Muka, BT : Belajar Terstruktur, BM : Belajar Mandiri
2. [TM: 2x(2 x 50)] dibaca : kuliah tatap muka 2 kali (minggu) x 2 sks x 50 menit = 200 menit (6,67 jam)
3. [BT:2x(2x60')] dibaca : belajar terstruktur 2 kali (minggu) x 2 sks x 60 menit = 240 menit (4 jam)
[BM:2x(2x60')] dibaca : belajar mandiri 2 kali (minggu) x 2 sks x 60 menit = 240 menit (4 jam)



Cari Kelas



[← Kembali ke Daftar](#)

[🖨 Dosen ▾](#)

[🖨 Mahasiswa ▾](#)

[Detail Kelas \(/siakad/data_kelas/detail/394452\)](/siakad/data_kelas/detail/394452)

[Dosen Pengajar \(/siakad/data_pengajar/detail/394452\)](/siakad/data_pengajar/detail/394452)

[Peserta Kelas \(/siakad/list_peserta/394452\)](/siakad/list_peserta/394452)

[Kontrak Kuliah \(/siakad/data_kontrakkul/detail/394452\)](/siakad/data_kontrakkul/detail/394452)

[Jadwal Perkuliahan \(/siakad/list_perkuliahan/394452\)](/siakad/list_perkuliahan/394452)

[Presensi Kelas \(/siakad/list_absensi/394452\)](/siakad/list_absensi/394452)

[Kesan Perkuliahan \(/siakad/list_kesanmhs/394452\)](/siakad/list_kesanmhs/394452)

[Jadwal Ujian \(/siakad/list_jadwalujian/394452\)](/siakad/list_jadwalujian/394452)

[Nilai Perkuliahan \(/siakad/set_nilai/394452\)](/siakad/set_nilai/394452)

[Rekap Kuesioner \(/siakad/list_angketkelas/394452\)](/siakad/list_angketkelas/394452)

[RPS \(/siakad/view_rps/394452\)](/siakad/view_rps/394452)

[Tugas Kuliah \(/siakad/list_forumkelas/394452\)](/siakad/list_forumkelas/394452)

Program Studi

SI - Ilmu Komunikasi

Periode

2022/2023 Genap

Mata Kuliah

WP01042317 - Teknik Lobi Negosiasi - 3 SKS

Nama Kelas

J

Kurikulum



2021




Sistem Kuliah



Reguler



Kapasitas

Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
1	Rabu, 22 Feb 2023 10:00 - 12:30	RPS Perkenalan Sekilas Lobi dan Negosiasi Kontrak Belajar <hr/> RPS Perkenalan Sekilas Lobi dan Negosiasi Kontrak Belajar	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	29	80.56	
2	Rabu, 1 Mar 2023 10:00 - 12:30	Memaknai Lobi dan Negosiasi <hr/> Memaknai Lobi dan Negosiasi	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	34	94.44	
3	Rabu, 8 Mar 2023 10:00 - 12:30	- Persuasi _ Propaganda - Indoktrinasi - Definisi dan perbedaan <hr/> - Persuasi _ Propaganda - Indoktrinasi - Definisi dan perbedaan	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	33	91.67	



Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
4	Rabu, 15 Mar 2023 10:00 - 12:30	<p>a. Jenis-jenis lobi a. Tahapan lobi b. Fungsi Lobi b. Teknik lobi</p> <hr/> <p>a. Jenis-jenis lobi a. Tahapan lobi b. Fungsi Lobi b. Teknik lobi</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	33	91.67	
6	Rabu, 29 Mar 2023 10:30 - 12:00	<p>a. Unsur-unsur penting dalam negosiasi b. Guidelines dalam negosiasi c. Perbedaan budaya dan negosiasi</p> <hr/> <p>a. Unsur-unsur penting dalam negosiasi b. Guidelines dalam negosiasi c. Perbedaan budaya dan negosiasi</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	32	88.89	


Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
7	Rabu, 5 Apr 2023 10:30 - 12:00	Review Materi pertemuan ke dua (2) sampai pertemuan ke enam (6) <hr/> Review Materi pertemuan ke dua (2) sampai pertemuan ke enam (6)	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	31	86.11	
5	Jumat, 7 Apr 2023 16:00 - 17:10	a. Jenis-jenis lobi a. Tahapan lobi b. Fungsi Lobi b. Teknik lobi <hr/> a. Jenis-jenis lobi a. Tahapan lobi b. Fungsi Lobi b. Teknik lobi	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,		36	100.00	
8	Rabu, 12 Apr 2023 10:30 - 12:00	UTS <hr/> UTS	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	0	0.00	

Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
9	Rabu, 10 Mei 2023 10:00 - 12:30	<p>a. Hambatan komunikasi b. Hambatan komunikasi pada saluran c. Mengurangi hambatan</p> <hr/> <p>a. Hambatan komunikasi b. Hambatan komunikasi pada saluran c. Mengurangi hambatan</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	34	94.44	
10	Rabu, 17 Mei 2023 10:00 - 12:30	<p>a. Signifikansi Negosiasi b. Alasan memilih dan menolak bernegosiasi c. Pandangan ttg negosiasi</p> <hr/> <p>a. Signifikansi Negosiasi b. Alasan memilih dan menolak bernegosiasi c. Pandangan ttg negosiasi</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	36	100.00	

Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
11	Rabu, 24 Mei 2023 10:00 - 12:30	<p>a. Pengertian Negosiasi b. Karakteristik Negosiasi c. Kapan diperlukan Nego o d. Prasyarat terjadinya a Negosiasi</p> <hr/> <p>a. Pengertian Negosiasi b. Karakteristik Negosiasi c. Kapan diperlukan Nego o d. Prasyarat terjadinya a Negosiasi</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	36	100.00	
12	Rabu, 31 Mei 2023 10:00 - 12:30	<p>a. Negosiasi distributif b. Negosiasi integratif Diskusi Tugas Kelompok</p> <hr/> <p>a. Negosiasi distributif b. Negosiasi integratif Diskusi Tugas Kelompok</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	33	91.67	

Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
13	Rabu, 7 Jun 2023 10:00 - 12:30	<p>a. Mengukur kekuatan negosiasi b. Hambatan dalam negosiasi c. Hal-hal yang harus dihindari ketika berlangsung negosiasi d. Beberapa kesalahan anggapan dalam negosiasi</p> <hr/> <p>a. Mengukur kekuatan negosiasi b. Hambatan dalam negosiasi c. Hal-hal yang harus dihindari ketika berlangsung negosiasi d. Beberapa kesalahan anggapan dalam negosiasi</p>	Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,	GP305	30	83.33	

Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
14	Rabu, 14 Jun 2023 10:00 - 12:30	<p>a. Kerangka n berpikir pi mpinan pe merintah, B UMN dan sw asta. b. Anta ra pengamb il keputusan dan eksekut or. c. Strateg i memaham i pola pikir o rang.</p> <hr/> <p>a. Kerangka n berpikir pi mpinan pe merintah, B UMN dan sw asta. b. Anta ra pengamb il keputusan dan eksekut or. c. Strateg i memaham i pola pikir o rang.</p>	Mulkan Habibi, S.Kom.I, M.I.Ko m Hari Eko Purwa nto, S.I.Kom., M. I.Kom,	GP305	34	94.44	
15	Rabu, 21 Jun 2023 10:00 - 12:30	<p>Review Mate ri perkuliaha n secara kes eluruhan (d ari pertemu an ke-2 sa mpai ke 14)</p> <hr/> <p>Review Mate ri perkuliaha n secara kes eluruhan (d ari pertemu an ke-2 sa mpai ke 14)</p>	Mulkan Habibi, S.Kom.I, M.I.Ko m Hari Eko Purwa nto, S.I.Kom., M. I.Kom,	GP305	34	94.44	

Pert.	Waktu	Rencana & Realisasi Materi	Pengajar	Ruang	Hadir	%	Absen
16	Rabu, 5 Jul 2023 10:30 - 12:00	UAS <hr/> UAS	Mulkan Habibi, S.Kom.I, M.I.Ko m Hari Eko Purwa nto, S.I.Kom., M. I.Kom,	FISIP304	36	100.00	



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA

Kampus A: JL. K. H. Ahmad Dahlan Cirendeu Ciputat Tangerang Selatan

Kampus B: Jl. Cempaka Putih Tengah XXVII, Jakarta Pusat 10510

Website: umj.ac.id | email: info@umj.ac.id | Telp: +6221-7492862/7401894, +6221-4256024

ISI PRESENSI MAHASISWA ILMU KOMUNIKASI 2022/2023 GENAP

Mata kuliah : WP01042317 - Teknik Lobi Negosiasi

Nama Kelas : J

No	NPM	NAMA	TATAP MUKA															
			22 Feb 2023	1 Mar 2023	8 Mar 2023	15 Mar 2023	29 Mar 2023	5 Apr 2023	7 Apr 2023	12 Apr 2023	10 Mei 2023	17 Mei 2023	24 Mei 2023	31 Mei 2023	7 Jun 2023	14 Jun 2023	21 Jun 2023	5 Jul 2023
1	20200110470001	MUHAMMAD FADLI ALFARIS	A	H	H	H	H	A	H		H	H	H	H	A	H	H	H
2	20210110400004	ADAM ALIF RAIHAN	A	H	H	S	S	S	H		I	H	H	H	H	I	H	H
3	20210110400022	MUHAMMAD MAHESA RIZIEQ AKBAR	A	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	A	I	H	H
4	20210110400037	ABDUR RAHMAN AL AKMAL	H	H	H	H	S	S	H		H	H	H	H	H	H	H	H
5	20210110400045	AHMAD FAJAR MAHENDRA	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
6	20210110400056	QUROTUL PUTRI RIYADI	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
7	20210110400057	RAYSA NAHTANIA	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
8	20210110400063	ALFAREJI FEBRIAN HANOM	H	H	H	H	H	H	H		I	H	H	H	H	H	H	H
9	20210110400067	HAFSYA NUR ABIDA	H	H	H	S	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
10	20210110400071	MUHAMMAD RIZKY RAJAB	A	H	A	A	A	A	H		H	H	H	A	H	S	H	H
11	20210110400076	ADRIANSYAH HARUN	H	I	H	S	S	A	H		H	H	H	H	H	H	S	H
12	20210110400082	ALYCIA FEBYTHA MARUTI	H	I	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
13	20210110400088	DIAN ISLAMI	H	H	H	H	H	S	H		H	H	H	H	H	H	H	H
14	20210110400094	MUHAMAD FIRZAN AKBAR	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
15	20210110400095	MUHAMAD RIDWAN	H	H	I	H	H	H	H		I	H	H	H	A	H	H	H
16	20210110400108	SUSAN ARY AYU ANJANI	I	H	H	I	H	H	H		H	H	H	S	H	H	H	H

17	20210110400112	ZHILAL RAHMANSYAH	A	S	H	S	H	S	H		I	H	H	H	H	H	H	H
18	20210110400116	ALIEF GIVANI RAMADHAN	I	H	H	H	S	H	H		H	H	H	H	H	S	H	H
19	20210110400118	BINTANG AWAL RAMADHAN	H	H	H	H	A	H	H		H	H	H	H	A	H	S	H
20	20210110400122	LINKA AZZAHRA	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
21	20210110400124	NABILAH AKHSANIYAH	H	H	H	I	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
22	20210110400125	PUTRI VANIA IFTATUNNISA	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
23	20210110400126	RIZKA NUSROTUL FAOZIYAH	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
24	20210110400128	SHELA AMELIA AKHAP	I	H	H	I	S	H	H		H	H	H	S	H	H	H	H
25	20210110400131	ANNISA ALFANNAFIISAH	H	H	H	H	S	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
26	20210110400137	CHAER RANIE CAHYANINGSIH	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
27	20210110400140	DESRAMAFRI AKBAR SATRIA	A	A	A	A	A	A	H		A	H	H	A	H	A	A	H
28	20210110400143	GHINA SELMA JULIANI	H	I	I	H	S	H	H		H	H	H	H	A	H	H	H
29	20210110400148	MIKAILA RAMADHANY	H	H	H	S	H	H	H		S	H	H	H	H	H	H	H
30	20210110400158	PUTRI MARSHADA LESTARI	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA

Kampus A: JL. K. H. Ahmad Dahlan Cirendeui Ciputat Tangerang Selatan

Kampus B: Jl. Cempaka Putih Tengah XXVII, Jakarta Pusat 10510

Website: umj.ac.id | email: info@umj.ac.id | Telp: +6221-7492862/7401894, +6221-4256024

ISI PRESENSI MAHASISWA ILMU KOMUNIKASI 2022/2023 GENAP

Mata kuliah : WP01042317 - Teknik Lobi Negosiasi

Nama Kelas : J

No	NPM	NAMA	TATAP MUKA															
			22 Feb 2023	1 Mar 2023	8 Mar 2023	15 Mar 2023	29 Mar 2023	5 Apr 2023	7 Apr 2023	12 Apr 2023	10 Mei 2023	17 Mei 2023	24 Mei 2023	31 Mei 2023	7 Jun 2023	14 Jun 2023	21 Jun 2023	5 Jul 2023
31	20210110400164	YUNITA DWI ASTUTI	H	H	H	H	H	S	H		I	H	H	H	H	H	H	H
32	20210110400165	ADE PUSPITA	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
33	20210110400168	MUHAMMAD REZA	A	A	A	A	A	A	H		A	H	H	A	A	A	A	H
34	20210110400172	ANGGITA CANDRA ADNANESWARI	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	I	H
35	20210110400176	KHAIRUNNISA PUSPA MAHARDIKA	H	H	H	H	H	H	H		I	H	H	H	H	H	H	H
36	20210110400179	DERA FATU ROHMAN	H	H	H	H	H	H	H		H	H	H	H	H	H	H	H
Paraf Ketua Kelas																		
Paraf Dosen																		



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA

Kampus A: JL. K. H. Ahmad Dahlan Cirendeu Ciputat Tangerang Selatan

Kampus B: Jl. Cempaka Putih Tengah XXVII, Jakarta Pusat 10510

Website: umj.ac.id | email: info@umj.ac.id | Telp: +6221-7492862/7401894, +6221-4256024

NILAI PERKULIAHAN MAHASISWA

PRODI : ILMU KOMUNIKASI

PERIODE : 2022/2023 GENAP

Mata kuliah : Teknik Lobi Negosiasi

Nama Kelas : J

Kelas / Kelompok :

Kode Mata kuliah : WP01042317

SKS : 3

No	NPM	Nama Mahasiswa	TUGAS (30%)	UJIAN TENGAH SEMESTER (30%)	UJIAN AKHIR SEMESTER (40%)	Nilai	Grade	Lulus	Sunting KRS?	Info
1	20200110470001	MUHAMMAD FADLI ALFARIS	80.00	80.00	85.00	82.00	A-	✓		
2	20210110400004	ADAM ALIF RAIHAN	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
3	20210110400022	MUHAMMAD MAHESA RIZIEQ AKBAR	83.00	85.00	85.00	84.40	A-	✓		
4	20210110400037	ABDUR RAHMAN AL AKMAL	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
5	20210110400045	AHMAD FAJAR MAHENDRA	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
6	20210110400056	QUROTUL PUTRI RIYADI	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
7	20210110400057	RAYSA NAHTANIA	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
8	20210110400063	ALFAREJI FEBRIAN HANOM	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
9	20210110400067	HAFSYA NUR ABIDA	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
10	20210110400071	MUHAMMAD RIZKY RAJAB	0.00	0.00	80.00	32.00	E			
11	20210110400076	ADRIANSYAH HARUN	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
12	20210110400082	ALYCIA FEBYTHA MARUTI	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
13	20210110400088	DIAN ISLAMI	87.00	80.00	80.00	82.10	A-	✓		
14	20210110400094	MUHAMAD FIRZAN AKBAR	87.00	80.00	85.00	84.10	A-	✓		
15	20210110400095	MUHAMAD RIDWAN	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
16	20210110400108	SUSAN ARY AYU ANJANI	87.00	80.00	80.00	82.10	A-	✓		
17	20210110400112	ZHILAL RAHMANSYAH	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
18	20210110400116	ALIEF GIVANI RAMADHAN	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
19	20210110400118	BINTANG AWAL RAMADHAN	83.00	85.00	80.00	82.40	A-	✓		
20	20210110400122	LINKA AZZAHRA	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
21	20210110400124	NABILAH AKHSANIYAH	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
22	20210110400125	PUTRI VANIA IFTATUNNISA	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
23	20210110400126	RIZKA NUSROTUL FAOZIYAH	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
24	20210110400128	SHELA AMELIA AKHAP	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
25	20210110400131	ANNISA ALFANNAFIISAH	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
26	20210110400137	CHAER RANIE CAHYANINGSIH	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
27	20210110400140	DESRAMAFRI AKBAR SATRIA	0.00	0.00	0.00	0.00	E			
28	20210110400143	GHINA SELMA JULIANI	85.00	85.00	85.00	85.00	A	✓		
29	20210110400148	MIKAILA RAMADHANY	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		

30	20210110400158	PUTRI MARSHADA LESTARI	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
----	----------------	---------------------------	-------	-------	-------	-------	---	---	--	--



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH JAKARTA

Kampus A: JL. K. H. Ahmad Dahlan Cirendeu Ciputat Tangerang Selatan
 Kampus B: Jl. Cempaka Putih Tengah XXVII, Jakarta Pusat 10510
 Website: umj.ac.id | email: info@umj.ac.id | Telp: +6221-7492862/7401894, +6221-4256024

NILAI PERKULIAHAN MAHASISWA

PRODI : ILMU KOMUNIKASI

PERIODE : 2022/2023 GENAP

Mata kuliah : Teknik Lobi Negosiasi

Nama Kelas : J

Kelas / Kelompok :

Kode Mata kuliah : WP01042317

SKS : 3

No	NPM	Nama Mahasiswa	TUGAS (30%)	UJIAN TENGAH SEMESTER (30%)	UJIAN AKHIR SEMESTER (40%)	Nilai	Grade	Lulus	Sunting KRS?	Info
31	20210110400164	YUNITA DWI ASTUTI	87.00	75.00	85.00	82.60	A-	✓		
32	20210110400165	ADE PUSPITA	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
33	20210110400168	MUHAMMAD REZA	0.00	0.00	0.00	0.00	E			
34	20210110400172	ANGGITA CANDRA ADNANESWARI	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
35	20210110400176	KHAIRUNNISA PUSPA MAHARDIKA	87.00	85.00	85.00	85.60	A	✓		
36	20210110400179	DERA FATU ROHMAN	87.00	80.00	85.00	84.10	A-	✓		
Rata-rata nilai kelas			79.06	76.94	79.72	78.69	3.60			

Pengisian nilai untuk kelas ini ditutup pada **Senin, 24 Juli 2023** oleh **0306088305**

Tanggal Cetak : Selasa, 25 Juli 2023, 15:09:02

Paraf Dosen :

Mulkan Habibi, S.Kom.I, M.I.Kom
 Hari Eko Purwanto, S.I.Kom., M.I.Kom,